

Раздел 6. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

УДК 330.34

«ТЕРМИНОЛОГИЧЕСКИЕ ИЗЫСКАНИЯ» ПО ВОПРОСУ КАТЕГОРИИ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

Сафонова Ольга Викторовна (*olga-s06@mail.ru*)

ФГБОУ ВО «Ивановский государственный энергетический университет им. В.И. Ленина»

Изложен авторский взгляд на проблему сущности транзакционных издержек.

В статье сделан анализ существующих в экономической литературе точек зрения по проблеме транзакционных издержек. Предложен авторский подход к группировке подходов к определению категории транзакционных издержек в соответствии с порождающими их факторами.

Доказано, что сложность и многоаспектность понятия транзакционных издержек как экономической категории определяют разнообразие их характеристик в экономической литературе. Множество точек зрения на понятие транзакционных издержек проистекает из того, что данное понятие многогранно, многофункционально, многосущностно.

Сделан вывод, что в зависимости от приверженности к той или иной экономической теории акцентируется внимание на различных сторонах проявления и динамике этих издержек. Приведено авторское определение транзакционных издержек и схема их деления по функциональной направленности, разработанная автором.

Ключевые слова: транзакционные издержки, чистые издержки обращения, дополнительные издержки обращения, сфера производства, сфера обращения, сфера потребления, издержки производства, издержки потребления, воспроизводство, совершенная конкуренция, несовершенная конкуренция, институционализм, неинституциональная экономика, транзакционный сектор, институты, теория контрактов, рыночная сделка.

Постановка проблемы

В настоящее время в мировой экономической теории резко возрастает значимость институционального направления в экономической науке, несущего собой новые возможности осмысления социально - экономических процессов, но в то же время формирующего собственный категориальный аппарат. Одним из важнейших понятий категориального аппарата институционального направления являются транзакционные издержки, подлинная экономическая сущность которых пока не выявлена и, следовательно, одновременно существует заметный разброс мнений в их истолковании. Понятие транзакционных издержек, используемое современными течениями экономической науки, является достаточно новым понятием, но в то же время широко употребляемым. В экономической литературе разработан институциональный аспект в трактовке транзакционных издержек. Утверждается, что транзакционные издержки имеют информационную природу, они также связаны с измерением характеристик благ, с обменом правами собственности или правами на какую-либо деятельность, заключением контракта, а также с координацией, взаимодействием и разрешением конфликтов между экономическими агентами.

В зарубежной экономической литературе разработка проблемы транзакционных издержек ограничена узко теоретическими суждениями и общенациональными интересами, хотя

и связана с необходимостью объяснения процессов обмена, происходящих в рыночной экономике. Введенное Рональдом Гарри Коузом в 1937 году понятие транзакционных издержек было затем использовано и конкретизировано представителями различных направлений экономической науки. Особую научную значимость приобрели исследования Д. Норта, Дж. Уоллиса, Дж. Р. Коммонса, К. Эрроу, Й. Барцеля, О. Уильямсона, У. Меклинга, Дж. Джоунса, С. Хилла, У. Николсона, С. Чанга, А. Алчиана, Л. Де Алеси, Г. Демсеца, Р. Познера, С. Пейовича, Э. Фаму, М. Джексона, П. Милгрота, Дж. Робертса, Дж. Бьюкенена, Г. Таллока, К. Менара.

Для отечественной экономической науки понятие транзакционных издержек является достаточно новым. Имеющаяся литература еще не в полной мере отражает процессы, происходящие в российской экономической жизни на современном этапе развития с позиций транзакционного подхода. Тем не менее, можно выделить работы А.Е. Шашитко, В.Л. Тамбовцева, А.Н. Олейника, С.А. Малахова, Р.И. Капелюшниковой, В.В. Радаева, В. Кокорева, Р.М. Нуреева, М.М. Юдкевич, Н.П. Гибало, В.В. Чекареева, М.И. Скаржинского, Г.П. Литвинцевой, Г.В. Ульянова – экономистов, плодотворно работающих по данной тематике. Однако практически все имеющиеся исследования носят либо чисто теоретический характер, либо выполнены на примере экономики отдельных государств.

Большое внимание в экономической литературе уделяется теории транзакционных из-

держек и изучению их влияния на эффективность предпринимательской и иной деятельности. Вновь возникший интерес к транзакционным издержкам обусловлен значительным увеличением в условиях рыночной экономики количества потенциальных субъектов хозяйственных связей, усложнением системы расчетов между экономическими субъектами, а, следовательно, и числа выполняемых ими транзакций, обострением конкурентной борьбы, а также усилением интеграционных тенденций в бизнесе.

В статье сделан анализ существующих в экономической литературе точек зрения по проблеме транзакционных издержек. Предложен авторский подход к группировке подходов к определению категории транзакционных издержек в соответствии с порождающими их факторами.

Анализ подходов к изучению проблемы транзакционных издержек

Теория транзакционных издержек является одним из основных направлений развития неинституциональной экономической теории – нового течения экономической мысли, альтернативного классической экономической теории. Теория транзакционных издержек позволяет по-новому взглянуть на функционирование экономических организаций за счет отказа от положений, используемых классической экономической теорией в ее центральной модели совершенной конкуренции: 1) рынки функционируют без издержек; 2) цены и технологии известны всем заинтересованным сторонам; 3) собственники эффективно контролируют использование своего капитала. Теория транзакционных издержек предложила гипотезу положительных транзакционных издержек, сопровождающих взаимодействие экономических субъектов.

Выделение представителями неинституционального направления экономической мысли нового класса издержек – издержек совершения транзакций – поставило вопрос о реакции экономических агентов на их присутствие.

Характеристика транзакционных издержек варьируется от узких определений, связывающих данные издержки с отдельными видами экономической деятельности и с определенными действиями и затратами, возникающими в ходе заключения сделки, до широких, подчеркивающих институциональную природу данного явления.

По мнению Р.И. Капелюшникова, можно говорить о двух традициях. Узкая трактовка восходит к Р. Коузу. Под транзакционными издержками он понимал издержки пользования ценовым рыночным механизмом, или, другими словами, издержки, сопровождающие рыночные транзакции. Однако со временем подход становился все более и более расширенным. Общая

тенденция заключалась в том, чтобы под это понятие подводился максимально широкий круг экономических явлений. К транзакционным издержкам стали относить также издержки, сопровождающиеся внутриорганизационными транзакциями (осуществляемыми без прямого участия цен). Кроме того, если сначала понятие транзакционных издержек прилагалось только к взаимодействиям внутри фиксированной организационной и институциональной рамки, то затем с его помощью стали описывать процессы создания, поддержания и изменения самой этой рамки. Показательно и то, что в большинстве существующих определений оно задается перечислительным образом [1, С. 52-70., С. 52 – 53].

Часто в экономической литературе транзакционные издержки определяются исходя из состава, то есть существует компонентный подход к определению транзакционных издержек.

Исходная позиция институционального подхода в том, что ценовой механизм не бесплатен. В понимании институционалистов отношения – это рыночные сделки. Издержки рыночных сделок можно трактовать в рамках рыночных отношений. В этом случае, скажем, что транзакционные издержки – это издержки рыночных отношений. Издержки рыночных сделок (до, во время и после заключения сделки) как издержки рыночных отношений – это транзакционные издержки.

Все рыночные сделки, согласно институционалистам, можно трактовать как обмен правами собственности, который связан с издержками. Согласно институционалистам, эти издержки объявляются издержками спецификации, обмена и защиты прав собственности, которые в экономической литературе определяются как транзакционные издержки. Следовательно, мы можем говорить о функционировании рыночного механизма с точки зрения отношений собственности¹ [2, С. 29.; 3, С. 29.; 4, С. 67-81; 5, С. 65-76.; 6, С. 3-22.; 7, С. 158.; 8, С. 69.; 9, С. 421; 10, С. 11 – 12; 11; 12, С. 19-20; 13, С. 133; 14, С. 18; 15, С. 5 – 6; 16, С.61; 17, С. 422-424].

Вся рыночная экономика представляет собой институты. Формирование, действие институтов связано с издержками. Эти издержки объявляются издержками, связанными с институ-

¹ По мнению Р.И. Капелюшникова, изучение взаимосвязи прав собственности с транзакционными издержками, характеристика сравнительной эффективности различных правовых режимов, анализ разнообразных организационных форм, исходя из особенностей распределения правомочий внутри них, стали признанными достижениями теории прав собственности. Сделав предметом исследования, взаимодействие экономической и правовой систем общества, она существенно обогатила современную экономическую науку.

тами, которые трактуются как правила, нормы, требования, которыми нужно руководствоваться в ходе рыночных сделок. Посредством введения понятия "институт" мы можем охарактеризовать рыночные сделки как издержки образования, функционирования институтов в условиях рыночной экономики. Это другая форма выражения рыночных сделок² [18, С. 61-72; 19, С. 116; 20, С.51.; 21, С. 71–87, С.72; 22, С. 58-61.; 4, С. 67-70].

Если вводится понятие контракта, то издержки рыночных сделок трактуются как издержки, имеющие контрактную форму. Этот аспект дает возможность определить издержки рыночных сделок как издержки, связанные с подготовительной работой по заключению контракта, а также издержки по реализации контракта. Согласно институционалистам, рыночный механизм, по существу, реализуется заключением формальных и неформальных контрактов [22, С. 58-61.; 4, С. 67-70.; 20, С. 27-28, 97, 608, 690.: 16, С. 119].

В аспекте координации и взаимодействия любая рыночная сделка предполагает координацию и взаимодействие, тогда издержки рыночных сделок, издержки функционирования рыночного механизма будут представлены как издержки координации и взаимодействия [23; 13, С. 133.; 24, С. 15-17.; 7, С. 159-160.; 8, С.66.; 25, С. 103–104.; 26, С. 62].

Существует теория, согласно которой вся экономика может быть истолкована как информационная экономика. Все процессы, вытекающие из информационной экономики трактуются как информационные процессы. Если рыночные сделки трактовать в духе информационных процессов, то возникает точка зрения, характеризующая транзакционные издержки

² По мнению В. Кокорева, здесь под общественными институтами понимаются формализованные правила и неформализованные нормы, структурирующие взаимодействия людей в рамках экономических систем различных уровней организации.

Следует особо отметить предпринятую В. Кокоревым попытку определить динамику транзакционных издержек и на этой основе оценить результаты институциональных преобразований в России. Им обосновано, что институциональная реформа в России обусловила перевод издержек неэффективного распределения ресурсов в плановой экономике в форму явных транзакционных издержек. Возможно, пренебрежение к издержкам, возникающим в процессе использования институтов, можно отнести к числу факторов, затрудняющих рыночную трансформацию российских предприятий. Транзакционные издержки тем больше, чем выше неопределенность условий хозяйствования и ненадежности партнеров, чем больше, следовательно, риски (которые хоть как-то приходится снижать). Очевидно, что их непомерная величина в Российской экономике практически блокирует нормальный хозяйственный процесс.

как издержки информации. Утверждается, что транзакционные издержки имеют информационную природу, они также связаны с измерением характеристик благ, с обменом правами собственности или правами на какую-либо деятельность, заключением контракта, а также с координацией, взаимодействием и разрешением конфликтов между экономическими агентами [12, С. 33; 27, С. 507 – 509.; 3, С. 29.; 13, С. 133-134; 28, С. 85]³.

Необходимо выделить аспект "рыночная инфраструктура", поскольку в современной экономике сфера обращения конституируется как рынок. Тогда можно говорить об издержках функционирования рынка. Рынок состоит из разнообразных элементов рыночной инфраструктуры, поэтому мы можем говорить о том, что издержки функционирования рынка – это по существу издержки действия рыночной инфраструктуры.

В рамках институционального подхода, на наш взгляд, во-первых, можно выделить два базовых определения транзакционных издержек и, во-вторых, аспекты и принципиальные направления институционального характера. К базовым понятиям относятся: 1) издержки рыночных сделок (Р. Коуз); 2) издержки функционирования рыночной системы (К. Эрроу). Согласно Р. Коузу, транзакционные издержки – это издержки рыночных сделок (транзакций) [29]. Согласно К. Эрроу, транзакционные издержки – это издержки функционирования рыночной системы [20, С. 38]. К аспектам институционального характера относятся: а) обмен правами собственности; б) формирование, действие институтов; в) контрактная форма; г) координация и взаимодействие; д) информация; е) рыночная инфраструктура.

Отсюда следует, что рыночные сделки можно трактовать через права собственности, через институты, через отношения контрактации, через отношения координации и взаимодействия, следовательно, в содержательном смысле.

В экономической литературе отмечается, что понятие транзакционных издержек, несмотря на многолетнюю историю существования, не имеет строго общепринятого канонического определения. Его исходная «размытость» открывает простор для взаимоисключающих толкований, что дает возможность сторонникам прямо противоположных концепций оперировать

³ Капелюшников Р.И. выделяет две формы поиска – экстенсивную и интенсивную. Целью экстенсивной формы является ознакомление с как можно большим числом имеющихся вариантов, а интенсивной – как можно более углубленное изучение какого-то одного из них. Поиск прекращается, когда ожидаемые предельные выгоды сравниваются с предельными издержками его продолжения.

этим понятием. Его предметное наполнение заметно меняется в зависимости от контекста, у каждого крупного исследователя при истолковании этого понятия обнаруживаются личные пристрастия и предпочтения.

В рамках институционального подхода выделим следующие положения: во-первых, обобщенные подходы характеризуются неопределенностью и неясностью, во-вторых, более конкретные подходы связаны, с одной стороны, с контрактной системой, а с другой – компонентными определениями.

Отметим также, что рыночные сделки – это отношения между экономическими агентами и обычно рассматриваются в рамках микроэкономики. В то же время разделяем и ту точку зрения, что транзакционные издержки могут рассматриваться с позиции макроэкономики. В связи с этим отмечаем, что сформировался транзакционный сектор. Из этого следует, что транзакционные издержки – это издержки транзакционного сектора.

Макроэкономическая позиция (издержки транзакционного сектора) должна являться функциональной точкой зрения. Вопрос о функциях транзакционных издержек рассмотрен по существу в макроэкономическом ключе. Функции можно показать через транзакционный сектор. Каждая отрасль выполняет какую-то функцию.

Функциональный аспект мы четко связываем с макроэкономическим подходом плюс издержки координации и взаимодействия (данные издержки имеют функциональный характер).

Р. Коуз не исследовал объективную стоимостную природу транзакционных издержек. Институциональное понимание транзакционных издержек связано с изучением "поверхностных" экономических отношений (экзотерический подход).

На наш взгляд, важно отметить, что многообразие точек зрения на понятие транзакционных издержек проистекает из того, что данное понятие многогранно, многофункционально, многосущностно. Транзакционные издержки не однородны по своему составу. Множественность определений транзакционных издержек объясняется и тем, что недостаточно разработаны общетеоретические подходы. Сам основоположник понятия транзакционных издержек, Р. Коуз, этому значения не придавал.

На наш взгляд, в основе всех определений транзакционных издержек лежит платность рыночного механизма, то есть основная идея Р. Коуза.

В настоящее время многие транзакционные издержки имеют сугубо неформальный характер, не фиксируются в договорах и отчетах, а часто и вовсе тщательно скрываются. Если и фиксируются транзакционные издержки в финансовой

отчетности, то их очень часто невозможно отделить от производственных издержек. Никакая бухгалтерия в настоящее время этого сделать не в состоянии.

При исследовании транзакционных издержек нужно принимать во внимание, что они существуют в любой реальной хозяйственной системе, так же как в любой системе существует неопределенность, оппортунистическое поведение экономических агентов и судебные затраты [30, С. 7-21].

Чем сложнее экономическая система и чем больше в ней опосредствующих звеньев, связей и отношений задействованных экономических субъектов, тем значимее и актуальнее проблема исследования транзакционных издержек.

Сгруппируем разновидности транзакционных издержек, которые возникают по ходу совершения сделок, следующим образом: издержки до совершения сделки, издержки в момент совершения сделки и издержки после совершения сделки. Тем самым подчеркивается связь понятия транзакционных издержек с реальным процессом хозяйственной деятельности. Приведем одну из возможных классификаций (схема разработана автором).

Деление транзакционных издержек по функциональной направленности

I. Транзакционные издержки, возникающие до совершения сделки:

- издержки поиска информации;
- издержки ведения переговоров.

II. Транзакционные издержки при совершении сделки:

- издержки измерения;
- издержки спецификации и защиты прав собственности.

III. Транзакционные издержки, имеющие постконтрактный характер:

- издержки оппортунистического поведения:
 - издержки "отлынивания";
 - агентские издержки;
 - издержки вымогательства;
- издержки политизации:
 - издержки коллективного принятия решений;
 - издержки влияния.

Сформулировать "единственно верное" определение транзакционных издержек в настоящее время не представляется возможным из-за их широкого видового состава [1, С. 52-70]. Исходя из этого, предполагается четко установить, что именно понимается под этим понятием в каждом конкретном случае. Но и стремление к обобщающим определениям носит естественный характер.

Авторская трактовка категории транзакционных издержек

С учетом обзора точек зрения, существующих в экономической литературе, а также опираясь на второй том "Капитала" К. Маркса, сформулируем авторскую позицию. В исходе понимания транзакционных издержек лежат издержки функционирования рынка, выполнения им своих функций. В рамках современного понимания дополнительных и чистых издержек обращения необходимо отметить, что дополнительные издержки обращения – это затраты, связанные с физическим продвижением товаров на рынке, представляющие собой продолжение процесса производства в сфере обращения (как указывает К. Маркс) и принимающие преимущественно форму материальных услуг, то есть различных операций с продуктом в сфере обращения (упаковка, фасовка, транспортировка, погрузка-разгрузка, хранение и проч.), а чистые издержки обращения – это издержки использования организацией товарно-денежных отношений, связанные либо с физическим продвижением товаров, либо с операциями до и после этого продвижения, при этом принимающие форму преимущественно нематериальных услуг.

Таким образом, авторское определение транзакционных издержек таково. С позиции общеэкономического подхода транзакционные издержки – это издержки обращения. Издержки функционирования рыночного механизма по внутреннему смыслу включают в себя издержки физического продвижения товаров на рынке (дополнительные издержки обращения) и издержки реализации товарно-денежных отношений (чистые издержки обращения). При такой трактовке собственное содержание транзакционных издержек равно издержкам обращения как совокупности дополнительных и чистых издержек обращения. Но это очень широкий подход. С позиции специфического экономического подхода (более правильный узкий подход) транзакционные издержки – издержки организации, использования товарно-денежных отношений, не связанные с физическим продвижением товаров, но обусловленные операциями до и после этого продвижения, при этом принимающие по преимуществу форму издержек нематериальных услуг. Это уточнение политико-экономических основ "контрактной" точки зрения на транзакционные издержки (В. Кокорев и другие в отечественной экономической литературе).

Другими словами, можем трактовать транзакционные издержки с позиции политико-экономического подхода следующим образом.

1. Транзакционные издержки – это издержки, относящиеся к сфере обращения, в которой один род затрат – издержки физического продвижения товаров, другой род затрат –

издержки использования товарно-денежных отношений. Последние трактуем с позиции политической экономии как транзакционные издержки в узком смысле слова. Под физическим товаропродвижением понимаем доведение товаров до потребителя.

2. Транзакционные издержки – это та часть обособленных издержек обращения, которая, будучи связана с физическим товаропродвижением, представляет собой коммерческую деятельность как многообразные сделки, конечным результатом которой является движение продукта от производителя к потребителю.

3. Транзакционные издержки – это издержки, связанные с функционированием рыночной инфраструктуры, последнюю, в свою очередь, следует разделить на две сферы, одна из которых выполняет задачи обращения товара как такового с необходимыми сопутствующими операциями, другая имеет отношение к рыночным сделкам, операциям как к коммерческим операциям, связанным в то же время и с финансовой стороной дела.

Движение товара-вещи как такового на рынке от производства к потреблению осуществляется с помощью производственной инфраструктуры (составная часть материального производства). Имеющиеся здесь затраты – издержки производства, то, что называем затратами по использованию (организации) товарно-денежных отношений, уже связаны с той инфраструктурой, которая представляет собой по преимуществу коммерческую и финансовую деятельность (часть сферы нематериального производства).

Рыночная экономика с институциональной точки зрения представляет собой предприятия и организации, одни из которых коммерческие, другие – некоммерческие, одни из них относятся к сфере материального производства, другие – к сфере нематериального производства.

Разработанный применительно к материальному производству подход с выделением издержек двух родов применим к предприятиям и организациям нематериальной сферы, а также к неприбыльным организациям. Так, в отношении вуза или больницы можно говорить об издержках оказания услуги как таковой (издержки на оплату труда персонала, затраты на материалы, топливо, амортизация зданий и прочее), в то же время можно выделять издержки использования товарно-денежных отношений (затраты, связанные с финансами предприятия, издержки взаимоотношения с кредитными организациями, затраты на заключение и защиту договоров и прочее). В такой трактовке в качестве транзакционных издержек в их узком понимании выступают (с позиции политико-экономического подхода) издержки, обусловленные товарно-денежными операциями.

В данном случае рассмотрены трансакционные издержки в ключе политической экономики применительно к материальному производству, где производятся и обращаются товары-вещи. Материальное производство включает в себя, во-первых, промышленность, сельское и лесное хозяйство, строительство, прочие отрасли, где создаются материальные продукты, во-вторых, отрасли по оказанию материальных услуг, направленных на товары-вещи (транспорт и связь в той части, в какой они имеют дело с товарами-вещами, производственно-техническое обслуживание, материально-техническое снабжение, торговля, общепит).

Авторское понимание трансакционных издержек, в первую очередь, связано с материальным производством и в политико-экономической трактовке вырисовывается в достаточной степени четко.

Выводы / Итоги

Мы пришли к выводу, что в экономической науке существует много определений этих издержек в диапазоне от общих к частным. Несмотря на возросшую популярность исследований в области трансакций и трансакционных издержек, в основном они носят в основном фрагментарный характер, не систематизированы. Обычно они определяются исходя из состава, то есть существует компонентный подход к определению трансакционных издержек. Основная масса точек зрения поверхностны или рассматривают эти издержки в связи с различными процессами.

Таким образом, сложность и многоаспектность трансакционных издержек как экономической категории определяет большое разнообразие их характеристик в экономической литературе. В зависимости от приверженности к той или иной экономической теории акцентируется внимание на различные стороны проявления и динамики этих издержек. Разнообразие подходов к анализу трансакционных издержек и значительные расхождения по поводу не только сферы их образования, но и содержания свидетельствует о том, что развитие теории трансакционных издержек находится на стадии описания их видовых характеристик и выявления существенных закономерностей их образования.

На наш взгляд, в основе всех определений трансакционных издержек лежит платность рыночного механизма, рыночной системы. Необходимо отметить, что какие бы определения мы не проанализировали, они окажутся весьма разнородными. Дать общее определение трансакционных издержек не позволяет избежать множества условностей.

Отметим вклад институционалистов в обогащение экономической науки по вопросу трансакционных издержек.

На наш взгляд, значение институционального подхода к трансакционным издержкам в

экономической науке заключается в следующем:

1) в экономической теории:

а) обеспечен акцент на употребление обобщающего термина. Исходная позиция институционалистов состоит в том, что ценовой механизм действует не бесплатно. Институциональная экономика сформировала новую точку зрения на изучение трансакционных издержек как область исследования. В результате возникает целая исследовательская область;

б) структурированы трансакционные издержки;

в) изучены функции трансакционных издержек;

г) определены роль и место в институциональной теории. Понятие трансакционных издержек представляет собой один из ключевых пунктов новой институциональной теории;

д) выявлены тенденции, динамика трансакционных издержек.

В настоящее время происходит глобализация хозяйства, усложнение товарно-денежных отношений, многоуровневое принятие хозяйственных решений, в результате экономика стала многоярусной, обострилась конкуренция, усложнилась система расчетов, сделок, претерпевают изменения формы собственности и т.п. Все эти причины вызывают рост трансакционных издержек, поэтому в настоящее время учет трансакционных издержек при ведении бизнеса становится все более актуальным. Возникает трансакционный сектор, который требует внимательного изучения.

2. В хозяйственной жизни:

а) определена практическая значимость трансакционных издержек. Экономические агенты оперируют издержками, составляющими суть трансакционных издержек. В настоящее время сейчас приходят управленцы, которые уже оперируют категорией «трансакционные издержки» и с учетом этого понятия в своей деятельности принимают хозяйственные решения.

На наш взгляд, экономический анализ, не учитывающий объективность трансакционных издержек и их неизбежность в любых взаимоотношениях участников обмена, не может претендовать на максимально возможную полноту, точность и реалистичность.

С нашей точки зрения, стремление к минимизации трансакционных издержек хозяйствующими субъектами способствует научно-техническому прогрессу и развитию новых технологий, в том числе и информационных, применяемых в сфере обращения.

Литература

1. Капелюшников, Р.И. Заметки на полях не-оинституционального подхода / Фактор трансакционных издержек в теории и практике российских реформ: по материалам одноименного "круглого стола" 24 апреля 1997г.: [Сборник] / ред. Тамбовцев, В.Л., экон. фак. МГУ им. М.В. Ломоносова. – М., 1998. – С. 52-70.
2. Менар, К. Экономика организаций: пер. с фр. / К. Менар; под ред. А.Г. Худокормова. – М.: ИНФРА-М, 1996. – 160 с.
3. Эггертссон, Т. Экономическое поведение и институты: пер. с англ. / Т. Эггертссон. – М.: Дело, 2001. – 408 с.
4. Шаститко, А.Е. Условия и результаты формирования институтов / А.Е. Шаститко // Вопросы экономики. – 1997. – № 3. – С. 67–81.
5. Шаститко, А.Е. Трансакционные издержки (содержание, оценка и взаимосвязь с проблемами трансформации) / А.Е. Шаститко // Вопросы экономики. – 1997. – №7. – С. 65–86.
6. Шаститко, А.Е. Неоинституционализм / А.Е. Шаститко // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. – 1997. – № 6. – С. 3–22.
7. Шаститко, А.Е. Неоинституциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ТЕИС, 1999. – 465 с.
8. Шаститко, А.Е. Трансакционные издержки (содержание, оценка и взаимосвязь с проблемами трансформации) / А.Е. Шаститко // Вопросы экономики. – 1997. – №7. – С. 65–86.
9. Нуреев, Р.М. Курс микроэкономики: учебник для вузов / Р.М. Нуреев. – 2-е изд., изм. – М.: Изд-во НОРМА, 2001. – 572 с.
10. Экономические организации: принципы функционирования и трансформации: монография / А.С. Кочеткова [и др.]; под ред. Г.В. Ульянова. – Ковров: КГТА, 2004. – 260 с.
11. Экономические организации: планирование и контроллинг: монография / Г.В. Ульянов, Д.Б. Ждан, Е.Е. Лаврищева и др.; под ред. проф. Г.В. Ульянова. – Ковров: КГТА, 2005. – 239 с.
12. Капелюшников, Р. И. Экономическая теория прав собственности: (Методология, основные понятия, круг проблем) / отв. ред. В.И. Кузнецов; АН СССР, Институт мировой экономики и международных отношений. – М.: ИМЭМО, 1990. – 90 с.
13. Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2000. – 416 с.
14. Архиреев, С.И. Трансакционные издержки и неравенство в условиях рыночной трансформации / С.И. Архиреев. – Х.: Бизнес Информ, 2000 – 288 с.
15. Бурков, А. Л. Трансакционные издержки как критерий эффективности реформирования отношений собственности / А.Л. Бурков. – Екатеринбург: ИЭ, 1999. – 40 с.
16. Институциональная экономика: учебник / под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА – М, 2005. – 704 с.
17. Носова, С.С. Экономика: энциклопед. словарь / С.С. Носова, А.А. Талахидзе. – М.: Гелиос АРВ, 2003. – 512 с.
18. Кокорев, В. Институциональные преобразования в современной России: анализ динамики трансакционных издержек / В. Кокорев // Вопросы экономики. – 1996. - №12. – С. 61-72.
19. Малахов, С. В защиту либерализма / С.В. Малахов // Вопросы экономики. – 1998. - № 8. – С. 114-123.
20. Уильямсон, О.И. Экономические институты капитализма: фирмы, рынки, «отношенческая» контракция / О.И. Уильямсон; науч. ред. и вступит. ст. В.С. Катькало; пер. с англ. Ю.Е. Благова [и др.] – СПб.: Лениздат; CEVPress, 1996. – 702 с.
21. Кокорев, В. Трансакционные издержки «ADVALOREM» / В. Кокорев // Фактор трансакционных издержек в теории и практике российских реформ: по материалам одноименного «круглого стола»: сб. / ред. В.Л. Тамбовцев. – М., 1998. – С. 71–87.
22. Шаститко, А. Е. Введение в институциональный анализ: Учеб. материалы к курсам "Общая экономическая теория" и "Институциональная экономика" / Моск. гос. ун-т им. М.В. Ломоносова, Экон. фак.; [А.Е. Шаститко и др.] / под ред. В.Л. Тамбовцева. – М.: Изд. фирма "ТЕИС", 1996. – 171 с.
23. Автономов, В.С. Модель человека в экономической науке / В.С. Автономов. – С.-Петербург. гос. ун-т экономики и финансов; Высшая школа экономики. – СПб: Экономическая школа, 1998. – 230 с.
24. Гильдингерш, И. А. Трансакционные издержки в процессе структурной трансформации экономики. Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук по специальности 08.00.01 – Экономическая теория. – СПб.: Санкт - Петербургский государственный университет экономики и финансов. - 2003. – 172 с.
25. Моисеева, Н., Слушаенко, М. Трансакционные издержки и их влияние на конкурентные позиции фирмы / Н. Моисеева, М. Слушаенко // Маркетинг. – 2002. - №3. – С. 100 – 113.
26. Институциональная экономика: новая экономическая теория: учебник / под общей ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА – М, 2005. – 416 с.
27. Стиглер, Дж. Экономическая теория ин-

- формации / Теория фирмы / под ред. В.М. Гальперина. СПб.: Лениздат, 1995. - 534 с.
28. Норт, Д. Институты, институциональные изменения функционирования экономики / Д. Норт. – М.: Фонд экономической книги «Начала», 1997. - 180 с.
29. Природа фирмы: пер. с англ. / под ред. О.И. Уильямсона и С.Дж. Уинтера – М.: Дело, 2001. – 360 с.
30. Зотов, В.В., Пресняков, В.Ф., Розенталь, В.О. Институциональные проблемы функционирования и преобразования российской экономики / В.В. Зотов, В.Ф. Пресняков, В.О. Розенталь // Экономическая наука современной России. – 1999. – № 1. – С. 7 – 21.