

**Раздел 1. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ СИСТЕМА**

УДК 338.242

**ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ: СОДЕРЖАНИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ***Хомякова Анна Александровна (Хомякова@mail.ru)**ФГБОУ ВПО «Ивановский государственный химико-технологический университет»**Кайгородов Алексей Георгиевич**ФГБОУ ВПО «Ивановский государственный университет»*

В статье представлен авторский подход к классификации финансового потенциала экономической системы. Разработана комбинаторная классификация финансового потенциала. Отражены направления практического использования разработанной классификации для оценки эффективности процесса финансового оздоровления.

*Ключевые слова:* финансовый потенциал, финансовые ресурсы, экономическая система, классификация, экономический рост.

В научной литературе выделяют различные виды потенциала (рыночный, управленческий, производственный, трудовой, экологический, инвестиционный, инновационный, информационный, технологический, маркетинговый, финансовый и др.), каждый из которых отражает возможности экономической системы в определённой сфере деятельности. Задача систематизации различных видов потенциала успешно, на наш взгляд, решена А.В. Шекшуевым: на основании системного подхода из всей совокупности видов потенциала автором выделены [2]:

- общие виды потенциала, свойственные любому хозяйствующему субъекту: ресурсный, управленческий, инновационный, информационный потенциал;

- специфические виды потенциала – производственный, рыночный и финансовый, – соответствующие особым видам деятельности: производственной, коммерческой и финансовой, а также основным стадиям воспроизводственного цикла;

- частные виды потенциала, формирующие третий уровень в системе экономического потенциала. Например, в рамках производственного потенциала могут быть выделены такие его частные виды, как технико-технологический потенциал, материальный, кадровый, инвестиционный и т.п.

Представленная статья посвящена исследованию такого специфического вида потенциала экономической системы, как финансовый потенциал. Отметим, что оценка использования финансового потенциала экономической системы, в контексте проводимого нами исследования, представляет собой задачу прикладного характера, ориентированную на последующую оценку эффективности процесса финансового оздоровления. Рассматривая рост уровня использования финансового потенциала в качестве одного из целевых критериев финансового оздоровления экономической системы, мы сформулировали ряд концептуальных положений, имеющих принципиальное значение для разработки соответствующей методики оценки

эффективности и результативности процесса финансового оздоровления.

Во-первых, *формирование финансового потенциала экономической системы мы считаем необходимым связывать с функционированием её финансовой подсистемы, целью развития которой является финансовое обеспечение воспроизводственных процессов.*

Во-вторых, *финансовый потенциал экономической системы считаем необходимым определять как максимальную величину финансовых ресурсов, которые возможно мобилизовать в определённый период времени для финансирования протекающих в ней воспроизводственных процессов.*

Отсюда следует, что количественная оценка финансового потенциала должна осуществляться посредством показателей стоимостной величины финансовых ресурсов. При этом, принимая во внимание необходимость не только количественного измерения финансового потенциала, но и качественной его оценки, отметим, что важнейшим параметром формирующих его финансовых ресурсов является их доступность для обслуживаемых воспроизводственных процессов.

Множественность источников финансовых ресурсов, формирующих финансовый потенциал экономической системы, различия в возможностях мобилизации этих ресурсов финансовой подсистемой и ряд прочих факторов, обуславливают постановку вопроса о необходимости классификации различных видов финансового потенциала экономической системы. Разрабатывая этот вопрос, следует принимать во внимание тот факт, что, во-первых, оптимизация использования финансового потенциала является одним из критериев успешности процесса финансового оздоровления, во-вторых, такая оптимизация рассматривается нами как одно из необходимых условий для перехода системы к состоянию самоподдерживающегося экономического роста.

В этой связи целесообразно выделить следующие основные признаки классификации

финансового потенциала: по принадлежности финансовых ресурсов, формирующих финансовый потенциал экономической системы; по уровню иерархии обеспечиваемой экономической системы; по степени использования возможностей экономической системы и по степени использования наличного финансового потенциала в текущий момент времени.

Охарактеризуем виды финансового потенциала в разрезе выделенных классификационных признаков.

**По принадлежности финансовых ресурсов, формирующих финансовый потенциал экономической системы,** следует различать:

1) *собственный финансовый потенциал* – максимальная величина финансовых ресурсов, которые возможно мобилизовать из собственных источников экономической системы в определённый период времени для финансирования протекающих в ней воспроизводственных процессов;

2) *привлечённый финансовый потенциал* – максимальная величина финансовых ресурсов, которые экономическая система в определённый период времени мобилизовала из внешних источников для финансирования протекающих в ней воспроизводственных процессов.

Возможность выделения собственного и привлечённого финансового потенциала в рамках исследования проблемы финансового оздоровления имеет важное прикладное значение. Прежде всего, такое разделение позволяет оценивать взаимосвязь между структурой финансового потенциала и финансовой стабильностью: преобладание собственных финансовых ресурсов формирует необходимую основу для финансовой независимости.

Не менее интересен для исследования и вопрос о влиянии состава финансового потенциала системы на возможности её перехода к самоподдерживающемуся экономическому росту в процессе финансового оздоровления. Рассматривая самоподдерживающийся экономический рост как такое состояние экономической системы, при котором генерируемые внутри неё финансовые потоки обеспечивают финансовые потребности этой системы, связанные с поддержанием её функционирования и расширенного воспроизводства, можно утверждать, что собственный финансовый потенциал участвует в финансовом обеспечении как простого, так и расширенного воспроизводства, тогда как привлечённый финансовый потенциал должен создавать основу для финансирования именно расширенного воспроизводства.

**По уровню иерархии обеспечиваемой экономической системы** целесообразно разграничивать:

1) *финансовый потенциал экономической системы микроуровня:* к этой группе можно

отнести финансовый потенциал корпорации, предприятия, филиала, финансово-самостоятельного подразделения компании;

2) *финансовый потенциал экономической системы мезоуровня:* к этой группе можно отнести финансовый потенциал региона, отрасли, кластера;

3) *финансовый потенциал экономической системы макроуровня:* к этой группе можно отнести финансовый потенциал страны или объединения стран.

В рамках исследуемых нами вопросов финансового оздоровления такая группировка позволяет исследовать взаимозависимости использования финансовых потенциалов на различных уровнях иерархии экономических систем, а также взаимного влияния процессов финансового оздоровления этих систем.

Рассматривая следующий классификационный признак, согласимся с мнением Б.М. Мочалова о том, что экономический потенциал может быть представлен и как достигнутый (фактический) потенциал, представляющий собой совокупность соответствующих ресурсов, созданных при фактически достигнутом организационном уровне развития экономической системы и степени использования её потенциальных возможностей, и как перспективный потенциал, который раскрывает максимальные возможности экономической системы, которых можно достичь при идеальных условиях производства и оптимальном использовании ресурсов [1].

Таким образом, **в зависимости от изучаемого периода времени** следует выделить:

1) *наличный (имеющийся) финансовый потенциал* – отражает максимальную величину финансовых ресурсов, которые возможно мобилизовать для финансирования протекающих воспроизводственных процессов в фактических условиях функционирования финансовой подсистемы;

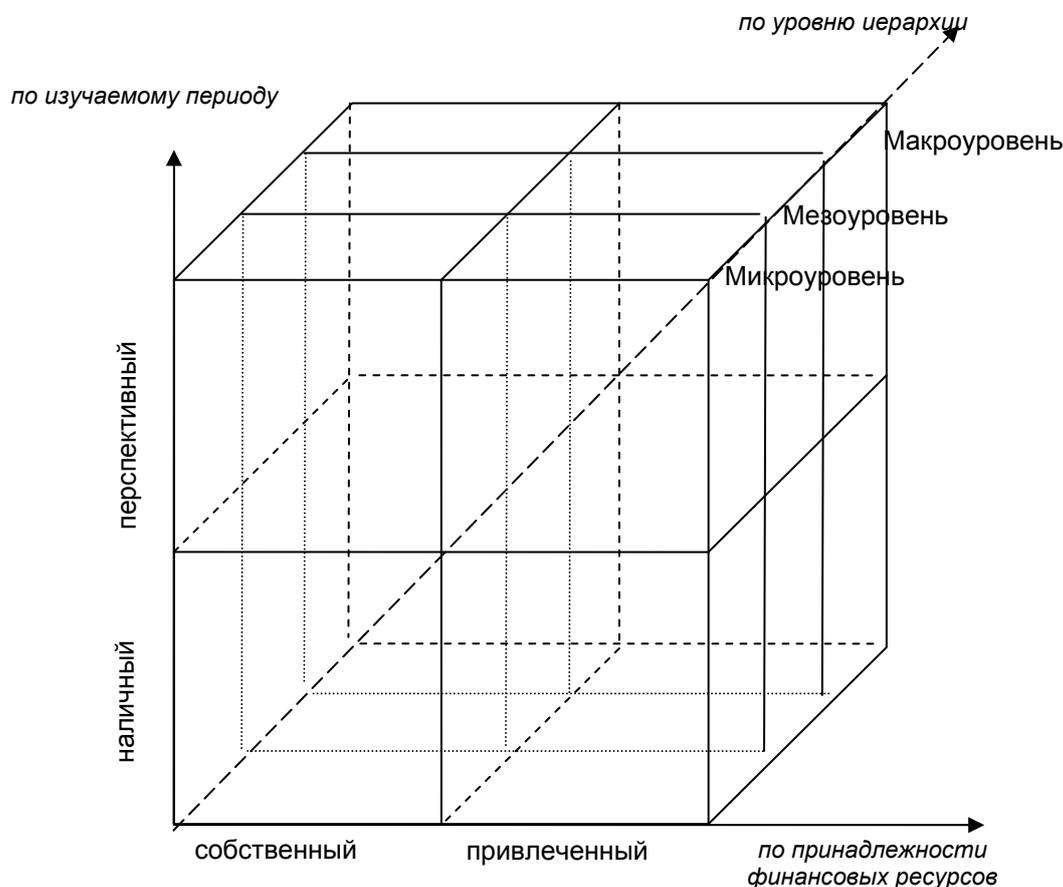
2) *перспективный финансовый потенциал* – отражает максимальную величину финансовых ресурсов, которые возможно мобилизовать для финансирования воспроизводственных процессов в будущем периоде за счёт наращивания собственных и привлечённых финансовых ресурсов при условии наилучшего и наиболее эффективного использования возможностей финансовой подсистемы.

Разность между наличным и перспективным финансовым потенциалом отражает возможный прирост финансового потенциала экономической системы, использование которого является одной из основных целей процесса финансового оздоровления. В связи с отмеченным фактом, предложенная группировка видов финансового потенциала может быть положена в основу разработки методики оценки результа-

тивности (успешности) финансового оздоровления той или иной экономической системы.

Рассмотренные выше виды финансового потенциала экономической системы могут быть объединены в комбинаторной классификации

(рис. 1), использование которой, несомненно, будет полезно в процессе разработки методики оценки эффективности и успешности процесса финансового оздоровления.



**Рисунок 1. Комбинаторная классификация видов финансового потенциала экономической системы**

Разрабатывая программу финансового оздоровления той или иной экономической системы, необходимо учитывать фактический уровень использования её наличного финансового потенциала, поскольку по различным причинам часть имеющихся финансовых возможностей предприятия может быть не использована для финансирования воспроизводственных процессов или не найти применения для достижения других целей. Это может быть связано как с особенностями принятой финансовой политики, так и с просчётами финансового менеджмента, устранив которые можно в определённой степени осуществить финансовое оздоровление системы. В связи с вышесказанным, практический интерес может представлять классификация финансового потенциала по степени использования в текущий момент времени.

**По степени использования наличного финансового потенциала в текущий момент времени целесообразно рассматривать:**

1) *используемый наличный финансовый потенциал* – та часть наличного финансового потенциала, которая в текущий момент времени фактически используется системой для финансирования воспроизводственных процессов;

2) *неиспользуемый наличный финансовый потенциал* – та часть наличного финансового потенциала, которая в настоящий момент времени по различным причинам не используется системой для финансирования воспроизводственных процессов.

В свою очередь, в зависимости от характера причин *неиспользуемый наличный финансовый потенциал* может быть разделен на:

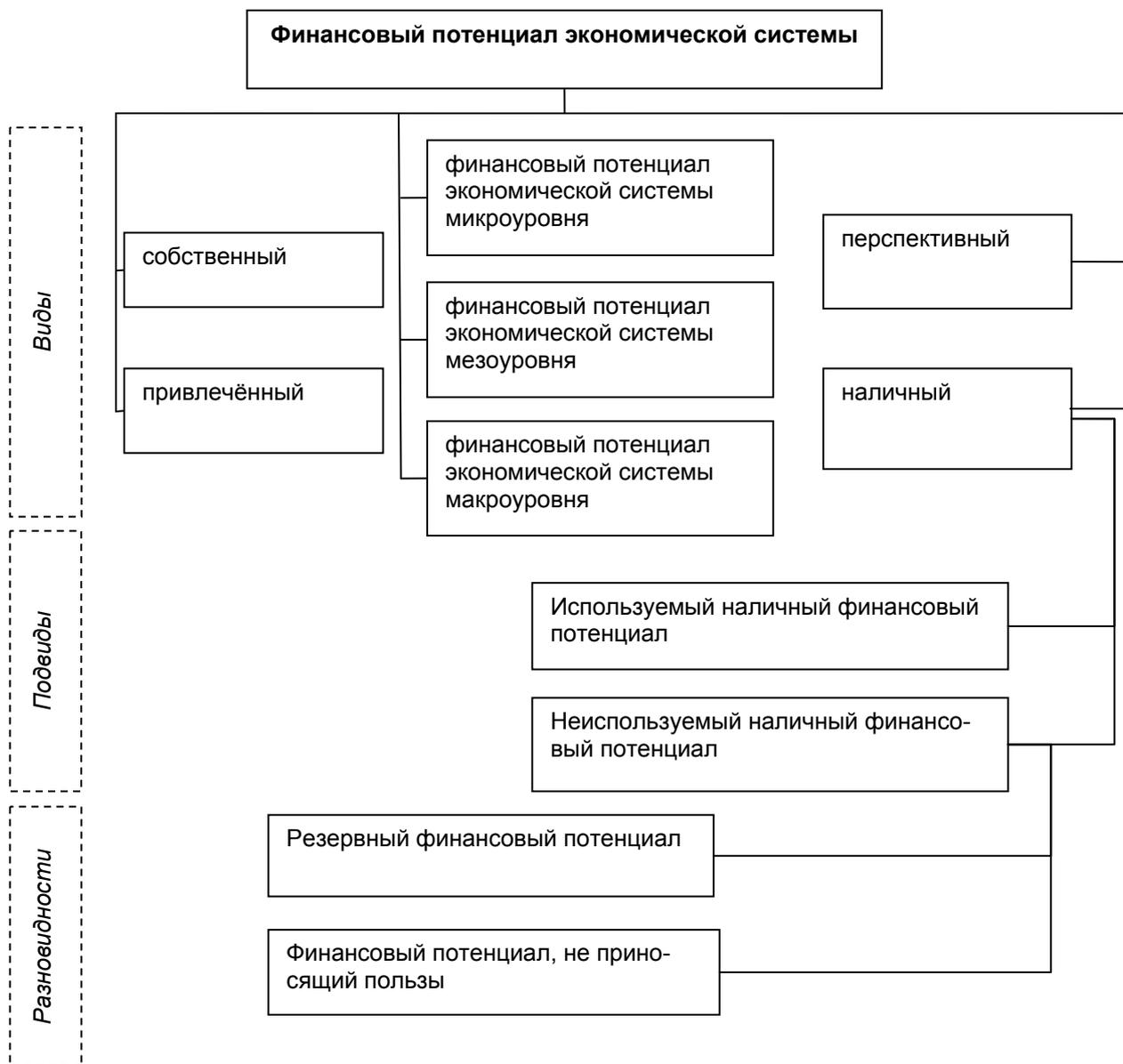
а) *резервный финансовый потенциал* – формируется финансовыми ресурсами, размещёнными в различных резервных фондах, которые непосредственно не участвуют в настоящий момент времени в финансировании воспроизводственных процессов и предназна-

чены для снижения или предотвращения различных экономических рисков;

б) *финансовый потенциал, не приносящий пользы* – формируется финансовыми ресурсами, не используемыми в настоящий момент времени для финансирования воспроиз-

водственных процессов в связи с неэффективным финансовым управлением.

Таким образом, предложенная классификация включает виды, подвиды и разновидности финансового потенциала (рис. 2).



**Рисунок 2. Графическая иллюстрация классификации видов финансового потенциала экономической системы**

В заключение отметим, что предложенная классификация позволяет полнее раскрыть содержание и специфику финансового потенциала, так как отражает разнообразие его видов, их особенности, связи и зависимости. Предложенная классификация может быть положена в основу разработки методик оценки уровня и качества использования финансового потенциала различных экономических систем; позво-

ляет учесть влияние различных аспектов использования финансового потенциала на показатели финансовой независимости и стабильности; может быть использована для разработки системы показателей, характеризующих самоподдерживающийся экономический рост хозяйственной системы.

**Литература**

1. Экономический потенциал развитого социализма / под ред. Б.М.Мочалова. – М.: Экономика, 1982.
2. Шекшуев А.В. Потенциал предприятия и его виды: содержание и классификация // Из-

вестия высших учебных заведений. Серия: Экономика, финансы и управление. – 2012. – №1. – С. 114-119

УДК 336.71

**УСТОЙЧИВОСТЬ РЕГИОНАЛЬНОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ: СУЩНОСТЬ, ФАКТОРЫ, ОЦЕНКА**

Рочева Мария Александровна (ro4eva\_mari@mail.ru)

Дубова Светлана Евгеньевна

ФГБОУ ВПО «Ивановский государственный химико-технологический университет»

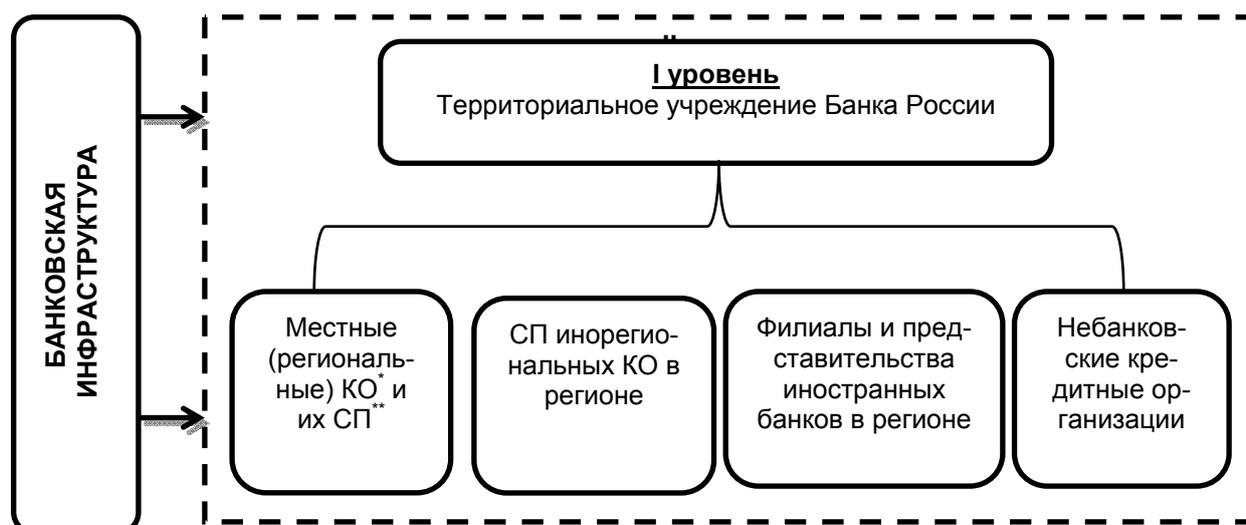
Важным фактором эффективного социально-экономического развития региона является наличие устойчивой банковской системы. В статье определена оптимальная структура региональной банковской системы, функции и выявлены факторы, определяющие ее устойчивость. Особое внимание уделено банковской инфраструктуре и ее роли в обеспечении устойчивости банковской системы региона. Автором предложена комплексная методика оценки устойчивости региональной банковской системы, основанная на определении степени влияния региональных факторов на развитие кредитных организаций.

**Ключевые слова:** регион, банковская система, банковская инфраструктура, устойчивость банковской системы, факторы устойчивости, оценка устойчивости

Банковская система является ключевым звеном экономической системы региона, что обусловлено выполняемыми ею функциями. Поэтому наличие совокупности эффективно и устойчиво функционирующих кредитных организаций – одно из основных условий социально-экономического развития региона.

Региональную банковскую систему принято рассматривать как часть национальной банковской системы, ограниченную масштабом определенной административно-территориальной единицы страны. Следовательно, формирование банковской системы региона должно осно-

вываться на принципах формирования национальной системы, с сохранением ее основных признаков и свойств. На наш взгляд, оптимальной должна быть двухуровневая структура банковской системы региона, первый уровень которой представлен территориальным учреждением Банка России, второй – местными (региональными) банками и их филиалами, филиалами и представительствами инорегиональных и иностранных кредитных организаций, открытыми на территории региона, а также небанковскими кредитными организациями (рис. 1).



\* - кредитная организация (КО);

\*\* - структурное подразделение (СП).

**Рисунок 1. Структура региональной банковской системы**