

## Раздел 1. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ СИСТЕМА

УДК 330.322:334.723

### ОСНОВНЫЕ КОМПОНЕНТЫ ФИНАНСОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА ПРИ ВУЗАХ И НИИ РЕГИОНА

Андреева Анастасия Геннадьевна (*hoxlova\_a\_g@mail.ru*)

ФГБОУ ВПО «Ивановский государственный химико-технологический университет»

В статье проводится анализ текущего состояния инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства в различных регионах России, оценивается степень развития инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства при вузах и НИИ в Ивановской области, а также предлагаются возможные пути развития такой инфраструктуры в Ивановской области.

*Ключевые слова:* малые инновационные предприятия при вузах и НИИ, инфраструктура финансовой поддержки, государственные фонды, венчурные фонды, бизнес-ангелы, финансовые институты.

Развитие практически всех стран мира в той или иной мере осложнено региональными проблемами, которые вынуждают органы государственной власти проводить региональную политику для их решения. Значительную часть этих проблем невозможно устранить полностью, потому что они порождены объективными факторами, можно лишь смягчить их остроту.

Региональная политика осуществляется во имя достижения общенациональных целей развития страны и должна быть составной частью государственных стратегических программ развития страны [1]. Поэтому весьма актуальным становится рассмотрение «Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года» [2], обязательной составной частью которой является *региональная инновационная стратегия*.

В указанном документе говорится, что реализация региональной инновационной стратегии будет направлена на координацию усилий по созданию инновационной инфраструктуры, развитие инновационного предпринимательства, улучшение взаимодействия региональных администраций с существующими компонентами инновационной инфраструктуры - научно-исследовательскими и образовательными центрами, инфраструктурой финансирования инноваций и инновационными компаниями.

Формирование инновационной инфраструктуры будет происходить при поддержке, осуществляемой путем выделения на конкурсной основе субсидий из федерального бюджета на условиях софинансирования со стороны субъектов Российской Федерации. Формирование соответствующих компонентов позволит упростить обеспечение непрерывности инновационного цикла от исследований до коммерциализации для создаваемых и растущих компаний, облегчить выход создаваемой инновационной продукции на региональные, российские и международные рынки. Принципиальным является вовлечение всех субъектов Российской Федерации с учетом степени развития научно-образовательного комплекса и инновационного

предпринимательства в формирование базовой инфраструктуры для развития инновационного предпринимательства [2, с. 99].

Цель данного исследования – рассмотреть текущее состояние и предложить возможные пути развития инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства при вузах и НИИ в Ивановской области.

Цель исследования определяет соответствующие задачи:

- рассмотреть существующие компоненты инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства;
- провести анализ текущего состояния инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства в различных регионах России;
- дать оценку уровню развития инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства при вузах и НИИ в Ивановской области;
- выделить предпосылки для создания и развития объектов финансовой группы инновационной инфраструктуры Ивановской области;
- предложить возможные пути развития инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства при вузах и НИИ в Ивановской области.

Теоретически финансовая составляющая инновационной инфраструктуры любого региона включает в себя следующие компоненты, известные в мировой практике.

#### 1. Финансовые институты.

Под *финансовым институтом* понимается учреждение, занимающееся операциями по передаче денег, кредитованию, инвестированию и заимствованию денежных средств с помощью различных финансовых инструментов. Основное назначение *финансового института* — организация посредничества, т. е. эффективного перемещения денежных средств (в прямой или опосредованной форме) от сберегателей к заемщикам. Финансовый институт призван обеспечить согласование различных потребно-

стей сберегателей и заемщиков. Первые заинтересованы прежде всего в надежном и относительно безрисковом размещении собственных средств, подразумевающим (а) ликвидность, т. е. легкость доступа к своим денежным средствам в случае необходимости, и (б) получение долгосрочного дохода по приемлемой ставке; вторые — в возможности мобилизации денежных средств в требуемом объеме для осуществления различных инвестиционных программ и текущих расходов.

К финансовым институтам относятся банки, сберегательные институты (кассы), страховые и инвестиционные компании, брокерские и биржевые фирмы, инвестиционные фонды и т.п.

#### *2. Государственные фонды, государственные институты.*

В условиях ограниченного доступа к кредитным ресурсам малого инновационного бизнеса усиливается роль государственных фондов. Поддержка инновационных проектов государственными фондами осуществляется на ранних стадиях развития инновационного проекта в форме грантов, субсидий и инвестиций.

В качестве важнейшего элемента инфраструктуры государственной поддержки малого бизнеса можно выделить региональные государственные фонды поддержки малого предпринимательства, в качестве инфраструктуры государственной поддержки малого инновационного бизнеса - региональные представительства Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (далее - Фонд). Фонд является некоммерческой организацией, аккумулирующей финансовые средства, в т.ч. бюджетные, для финансирования программ, проектов и мероприятий, имеющих целью поддержку и развитие малого предпринимательства и малых предприятий в научно-технической сфере соответственно.

В данной группе можно выделить: Фонд «Сколково», Общество с ограниченной ответственностью «Фонд посевных инвестиций РВК» (ФПИ РВК), ОАО «РОСНАНО».

#### *3. Бизнес-ангелы, сети, ассоциации и синдикаты бизнес-ангелов.*

*Бизнес-ангелы* — это инвесторы, физические и юридические лица, вкладывающие средства в малые инновационные компании ранних стадий развития, обычно в объеме не более 1 млн долларов США. В настоящее время известны несколько форматов объединения бизнес-ангелов: неформальные объединения (синдикаты), сообщества и сети бизнес-ангелов, ассоциации бизнес-ангелов [3].

Цель вложений бизнес-ангелов — рост стоимости проинвестированных ими компаний за счет разработки и продвижения на рынок высокотехнологичных продуктов. Основной доход бизнес-ангел получает на «выходе» через продажу своей доли (пакета акций) за стоимость значительно превышающую первоначальные вложения. Продажа может быть осуществлена на фондовом рынке, стратегическому инвестору, самим основателям компании. Несмотря на высокие риски, бизнес-ангельское инвестирование является одним из самых высокодоходных видов бизнеса, способным принести инвестору не менее 70% годовых [4, с. 13].

#### *4. Посевные фонды.*

Посевные фонды являются частными организациями, суть работы которых заключается в приобретении долей в компаниях посевной стадии, работе по дополнению команды проекта, разработке бизнес-плана коммерциализации, проведении пилотных испытаний и установлении отношений с ключевыми заказчиками.

#### *5. Венчурные фонды.*

*Венчурные фонды* - это коммерческие финансовые организации, основная задача которых - инвестирование финансовых средств в наиболее интересные инвестиционные проекты, преимущественно инновационные, с целью получения высокой нормы прибыли.

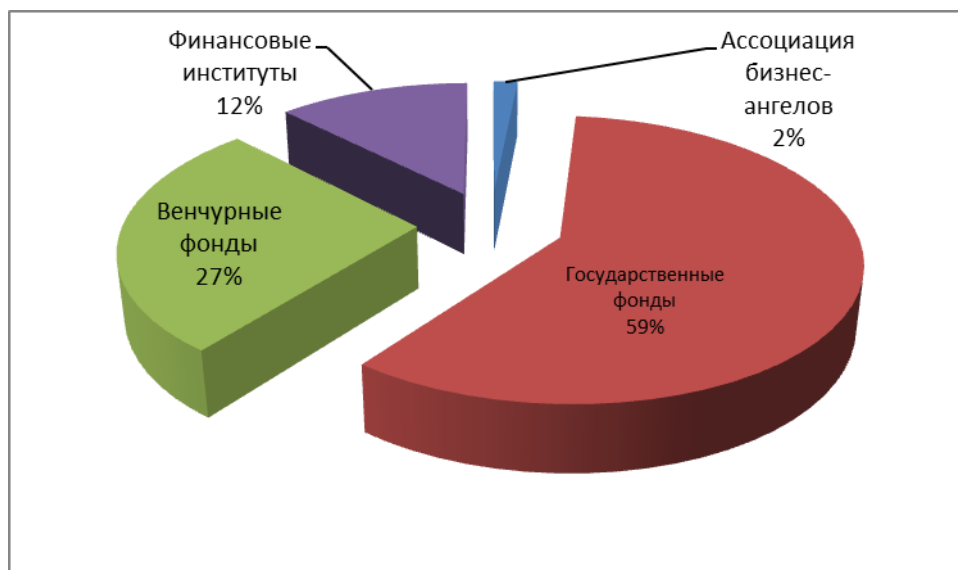
#### *6. Фонды прямых инвестиций.*

По своей сути фонды прямых инвестиций очень близки к венчурным фондам, но имеется ряд отличий. Основное из них - в выборе объекта инвестирования: если венчурные фонды инвестируют в стартапы, то фонды прямых инвестиций — в успешно развивающиеся и быстро растущие компании.

#### *7. Рыночные инвесторы.*

Данный элемент инфраструктуры доступен только для компаний, достигших зрелой стадии развития, которые могут осуществлять дополнительное размещение акций по открытой или закрытой подписке.

Далее проведем анализ текущего состояния инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства в различных регионах России. В нашем исследовании использованы данные 43 субъектов Российской Федерации. Все организации финансовой группы в каждом субъекте РФ были отсортированы по типам в зависимости от их принадлежности к тому или иному субъекту инновационной инфраструктуры региона (рис. 1).



**Рисунок 1. Структура финансовой составляющей инновационной инфраструктуры в регионах Российской Федерации**

Среди государственных фондов, которые осуществляют поддержку малых инновационных предприятий в регионах, можно выделить региональные представительства Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, которые составляют порядка 50% всех государственных фондов.

В настоящее время Фонд реализует программы инновационного развития, которые направлены на создание новых и развитие действующих высокотехнологических компаний, коммерциализацию результатов научно-технической деятельности, привлечение инвестиций в сферу малого инновационного предпринимательства, создание новых рабочих мест. Реализуя данные задачи, Фонд ежегодно оказывает финансовую поддержку более чем 1500 малым инновационным предприятиям. Участие малых инновационных предприятий в программах Фонда позволяет довести разработку от научной идеи до создания устойчивого бизнеса, привлекательного для отечественных и зарубежных инвесторов. Инновационные проекты предприятий проходят независимую экспертизу на научно-техническую новизну, финансово-экономическую обоснованность, перспективу рыночной реализации продукции.

У Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере есть представительства в 60 регионах России. Они информируют общественность о деятельности Фонда, содействуют предприятиям в подготовке заявок, предоставляют Фонду информацию о предприятии-заявителе, осуществляют контроль за ходом выполнения проектов.

Основные приоритеты деятельности Фонда в ближайшие годы:

- реализация программ, направленных на поддержку малых инновационных предприятий,

реализующих научно-технические проекты, соответствующие приоритетным направлениям модернизации и технологического развития Российской Федерации;

- увеличение масштабности программ полевного и предпосевного финансирования, вовлечение молодежи в инновационную деятельность;

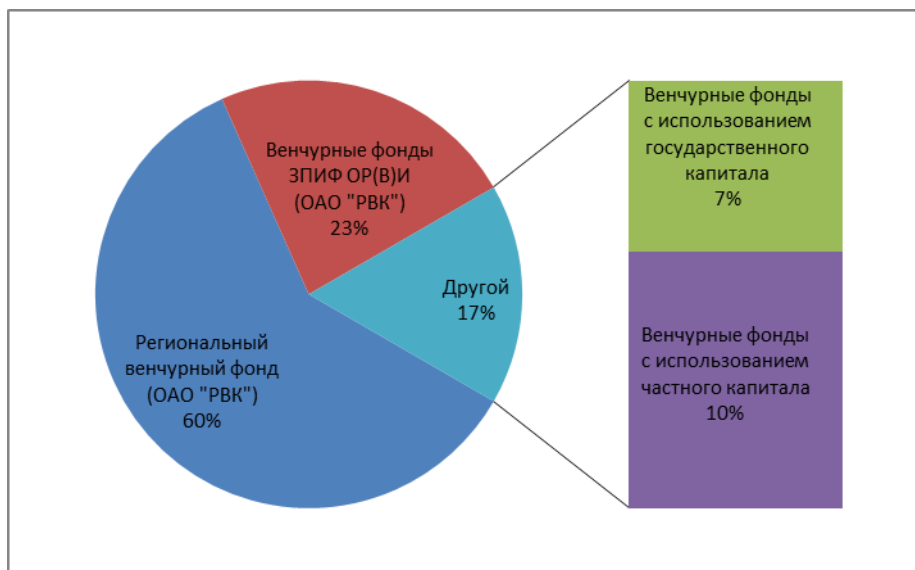
- в качестве функциональных приоритетов для Фонда является устойчивое взаимодействие с институтами развития, а также активное участие в реализации механизма инновационного лифта и поддержка малых инновационных предприятий, созданных в соответствии с Федеральным законом №217-ФЗ;

- дальнейшее развитие региональной сети представительств Фонда, вовлечение новых регионов в инновационный процесс;

- оказание финансовой поддержки в виде грантов субъектам малого инновационного предпринимательства, осуществляющим создание и продвижение центров сертификации и патентования результатов интеллектуальной деятельности субъектов малого инновационного предпринимательства;

- содействие развитию экспортно-ориентированного малого инновационного бизнеса и международной кооперации, что позволит расширить возможности для интеграции российских малых инновационных предприятий в международную инновационную среду на основе развития взаимодействия с существующими партнерами Фонда и привлечения к сотрудничеству новых международных организаций [5].

Наибольшее распространение в регионах России получили венчурные фонды, созданные ОАО «Российская венчурная компания» (рис.2).



**Рисунок 2. Распределение венчурных фондов в регионах Российской Федерации**

ОАО «Российская венчурная компания» (РВК) – основной государственный фонд и институт развития Российской Федерации, один из ключевых инструментов государства в деле построения национальной инновационной системы. Уставный капитал ОАО «РВК» составляет 30 011 320 700 руб. 100% капитала РВК принадлежит Российской Федерации в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом Российской Федерации (Росимущество). Важно отметить, что РВК вкладывает средства через венчурные фонды, создаваемые совместно с частными инвесторами, то есть это – форма реализации государственно-частного партнерства.

Общее количество фондов, сформированных ОАО «РВК», достигло двенадцати (включая 2 фонда в зарубежной юрисдикции), их размер – более 26 млрд. руб. Доля ОАО «РВК» – более 16 млрд. руб.

ЗПИФ ОР(В)И «ВТБ – Фонд венчурный» (3 061 млн. руб.);

ЗПИФ ОР(В)И «Биопроцесс Кэпитал Венчурс» (3 000 млн. руб.);

ЗПИФ ОР(В)И «Максвелл Биотех» (3 061 млн. руб.);

ЗПИФ ОР(В)И «Лидер-Инновации» (3 000 млн. руб.);

ЗПИФ ОР(В)И «Инновационные решения» (2 000 млн. руб.);

ЗПИФ ОР(В)И «С-Групп Венчурс» (1 800 млн. руб.);

ЗПИФ ОР(В)И «Новые технологии» (3 061 млн. руб.);

ООО «Фонд посевных инвестиций РВК» (2 000 млн. руб.);

ООО «Инфраструктурные инвестиции РВК» (500 млн. руб., планируется увеличение уставного капитала до 2 000 млн. руб.);

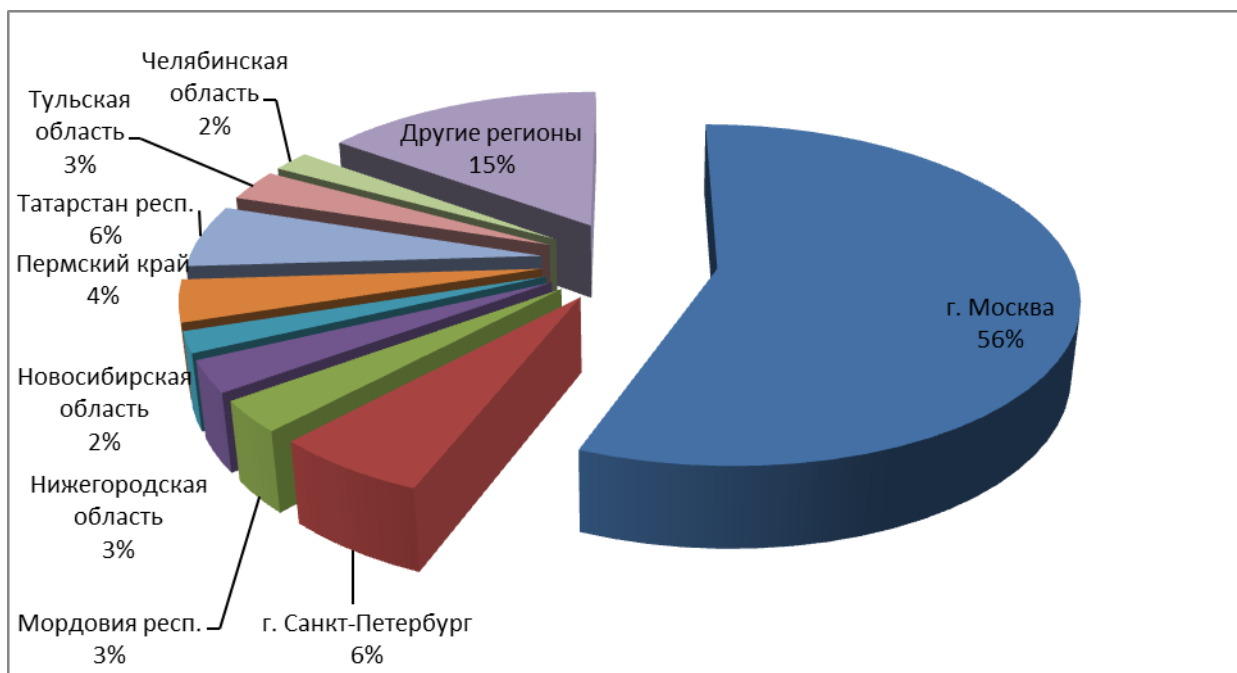
ООО «Биофармацевтические инвестиции РВК» (500 млн. руб., планируется увеличение уставного капитала до 1 500 млн. руб.);

RUSSIAN VENTURE CAPITAL I LP (Великобритания) (450 млн. руб.);

RVC IVFRT LP (Великобритания) (1 200 млн. руб.).

Кроме того, на начало 2013 года в России действовали 22 региональных венчурных фонда инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере, созданных в 2006–2013 годах Минэкономразвития РФ совместно с администрациями регионов, общим объемом 8,9 млрд. руб. Представители РВК входят в попечительские советы этих фондов [6].

Низкая инвестиционная активность на посевной стадии является значимым фактором, тормозящим развитие более высокоуровневых ниш венчурной индустрии (рис.4). В то же время отсутствие в России развитой инфраструктуры венчурной отрасли (в первую очередь социальной) значительно тормозит развитие проектов ранних стадий и, как следствие, посевных венчурных инвестиций.



**Рисунок 3. Сегментация инвестиций Закрытых паевых инвестиционных фондов особо рискованных (венчурных) инвестиций (ЗПИФ ОР(В)И) по территориальному признаку [6]**



**Рисунок 4. Наиболее недостающие инвестиции на российском рынке [3, с. 21]**

Как видно (рис.4) во многих регионах России совсем не развит рынок так называемых посевных инвестиций. Посевными инвестициями традиционно называются вложения в компании, находящиеся на одной из самых ранних стадий развития (seed stage) [3, с. 4].

Малые инновационные предприятия при вузах и НИИ как компании, находящиеся на одной из самых ранних стадий развития, нуждаются именно в посевных инвестициях. Источниками инвестиций таких компаний могут выступать: бизнес-ангелы, посевные инвестиционные фонды, государственные инвестиционные фонды, гранты и целевые программы. Однако, проанализировав ситуацию в различных регионах и учитывая степень развитости инвестирования на ранней стадии в целом в России, мы вынуждены рассматривать процесс создания и развития финансовой составляющей иннова-

ционной инфраструктуры для развития малого инновационного предпринимательства при вузах и НИИ с трех различных позиций:

- уровень инфраструктуры поддержки малого предпринимательства региона;
- наличие региональной инновационной стратегии, в т.ч. процесса формирования инфраструктуры и экономических механизмов, стимулирующих инновационные процессы (включая посевные инвестиции);
- инвестиционная привлекательность региона.

Рассмотрим этот процесс на примере одного из регионов Центрального федерального округа – Ивановской области. В настоящее время в Ивановской области создана следующая система поддержки малого предпринимательства (рис. 5).



**Рисунок 5. Система поддержки малого предпринимательства Ивановской области**

Среди основных направлений деятельности Департамента экономического развития и торговли Ивановской области можно выделить:

- малое и среднее предпринимательство;
- наука и инновации;
- инвестиции и развитие государственно-частного партнерства.

В настоящее время в регионе действует долгосрочная целевая программа «Развитие малого и среднего бизнеса Ивановской области на 2009-2013 годы». На ее реализацию в 2013 году выделено 214,8 млн. рублей. В рамках этой программы субъекты малого и среднего бизнеса (СМСП) могут получать финансовую господдержку по следующим направлениям:

- субсидирование части затрат на уплату процентов по лизинговым договорам и кредитным договорам на приобретение оборудования для осуществления деятельности СМСП;
- субсидирование части затрат СМСП на техническое присоединение к объектам электросетевого хозяйства;
- субсидирование части затрат на уплату первоначального взноса (аванса) при заключении договора лизинга СМСП;
- субсидирование части затрат СМСП по аренде выставочных площадей для участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях;
- субсидирование части затрат СМСП, связанных с оплатой услуг по сертификации;
- субсидирование части затрат СМСП, связанных с разработкой, приобретением и (или) обновлением интернет-портала;
- субсидирование части затрат СМСП по подготовке, переподготовке и (или) повышению квалификации кадров;

- субсидирование части затрат СМСП на уплату процентов по кредитным договорам на строительство и реконструкцию зданий производственного назначения;
- субсидирование части затрат СМСП на участие в «деловых миссиях»;
- обеспечение доступа СМСП к финансовым ресурсам [7].

Кроме того, в рамках реализации Долгосрочной целевой программы Ивановской области «Развитие малого и среднего предпринимательства в Ивановской области на 2009-2013 годы» Правительством Ивановской области создан *Ивановский государственный фонд поддержки малого предпринимательства (ИГФМП)*, который оказывает:

- финансовую поддержку субъектам малого и среднего предпринимательства:
  - предоставление микрозаймов;
  - предоставление поручительств по кредитам, привлекаемым предприятиями в коммерческих банках.
- информационно-консультационную поддержку субъектам малого и среднего предпринимательства.

Дополнительно на льготных условиях ИГФМП представляет юридические и финансовые услуги для субъектов малого и среднего предпринимательства [8].

*Микрозайм* – денежные средства, предоставляемые заемщику на следующих условиях:

- Сумма займа – до 1 000 000 руб.;
- Срок - до 3 лет.
- Процентная ставка - до 11,25 %
- наличие достаточного залогового обеспечения.

Максимально возможная сумма займа зависит от предмета залогового обеспечения и срока кредитования.

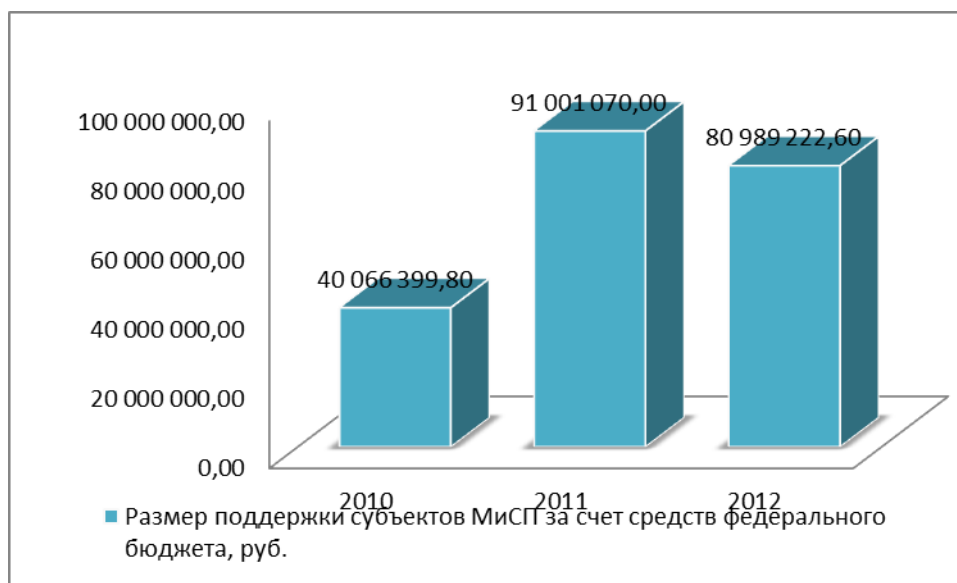
**Поручительство** — форма государственной финансовой поддержки, направленная на обеспечение исполнения обязательств по кредитным договорам (договорам лизинга, займа), заключенным между субъектом малого и среднего предпринимательства и коммерческим банком.

Объем ответственности по договорам поручительства не превышает 70% от объема обязательств субъекта малого (среднего) предпринимательства перед коммерческим банком из расчета суммы привлеченных средств и подле-

жащих уплате процентов. Лимиты поручительств распределены между строго определенными коммерческими банками.

Поручительство предоставляется субъектам малого и среднего предпринимательства, зарегистрированным на территории Ивановской области, отвечающим установленным требованиям.

В настоящее время ИГФМПП осуществляет финансовую поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства Ивановской области только за счет средств федерального бюджета (рис.6).



**Рисунок 6. Размер финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства Ивановской области за счет средств федерального бюджета по годам**

В Ивановской области, кроме того, применяются определенные формы *господдержки инвестиционной деятельности*:

- налоговые льготы (льготы по налогу на имущество);
- субсидирование за счет средств областного бюджета части затрат на уплату процентов по кредитам, привлекаемым на инвестиционные цели;
- организационное содействие в реализации инвестиционных проектов [9].

Таким образом, анализ показывает полное отсутствие инфраструктуры финансовой поддержки с учетом особенностей малого инновационного предпринимательства, не говоря уже о механизмах поддержки компаний, находящихся на посевной стадии развития, в том числе малых инновационных предприятий при вузах и НИИ (рис.5). Однако прежде чем рассматривать возможности создания и развития инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства, которое

предполагает в первую очередь инвестиционные вложения, следует сначала изучить современное состояние инвестиционного климата и инвестиционной привлекательности Ивановской области.

Согласно XVII рейтингу инвестиционной привлекательности регионов Российской Федерации, подготовленному рейтинговым агентством «Эксперт Ра» в 2012 году, в Европейской части России снизились инвестиционные риски в значительном числе регионов, обладающих тремя сходными характеристиками: близость к экономическим центрам, относительная дешевизна рабочей силы и отсутствие знаковых инвестиционных проектов в предыдущие годы. По его результатам Ивановская область по суммарным показателям инвестиционного риска заняла в 2012 году 57-е место (в 2011 году – 63-е место), по суммарному инвестиционному потенциалу 60-е место (в 2011 году – 61-е место, в 2010 году – 64-е место) из 83 регионов РФ и вошла в «третью волну» роста инвестиционной

привлекательности. По мнению рейтингового агентства, именно у таких субъектов есть все шансы стать новыми точками инвестиционного роста, при условии отсутствия неблагоприятных внешних факторов, например, нового витка кризиса [10].

Рассмотрим мероприятия, которые уже осуществляются с целью повышения инвестиционной привлекательности региона и развития его инновационной инфраструктуры.

В качестве примера, можно привести работу по реализации проекта «Развитие инфраструктуры индустриального парка «Родники». Индустриальный парк «Родники» является представителем производственно-технологической группы инновационной инфраструктуры региона, примером первого в Ивановской области нефинансового института развития, образцом механизма взаимодействия государства и частного бизнеса.

Концепция развития индустриального парка «Родники» в 2012 году была поддержана Министерством экономического развития РФ. На ее реализацию было выделено 147 млн. рублей из федерального бюджета в рамках государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в виде субсидий бюджетам субъектам РФ и объем софинансирования со стороны региона составил 36,75 млн. руб.

С 2012 года начата работа по организации индустриального парка «Кинешма», который будет ориентирован на размещение машиностроительных предприятий. В настоящее время проект находится на первом этапе своей реализации.

В целях создания благоприятной для инвестиций административной среды и информационному обеспечению инвестиционной деятельности создана Инвестиционная интерактивная карта Ивановской области. Карта служит средством наглядного представления информации о существующих и предлагаемых к реализации инвестиционных проектах в Ивановской области, промышленных площадках и состоянии примыкающей к ним инфраструктуры [10].

Данные мероприятия свидетельствуют о том, что Ивановская область – это регион, открытый для инвестиций и прямого диалога с инвесторами. Также данные мероприятия являются предпосылками для создания и развития объектов финансовой группы инновационной инфраструктуры Ивановской области.

Отметим, что со стороны Правительства Ивановской области следует обратить внимание на следующие программы, которые позволят более активно развивать инновационной предпринимательство при вузах и получать поддержку из федерального бюджета.

Во-первых, это разработка региональной инновационной стратегии Ивановской области,

которая должна быть направлена на координацию усилий по созданию инновационной инфраструктуры, развитие инновационного предпринимательства, улучшение взаимодействия региональных администраций с существующими компонентами инновационной инфраструктуры - научно-исследовательскими и образовательными центрами, инфраструктурой финансирования инноваций и инновационными компаниями.

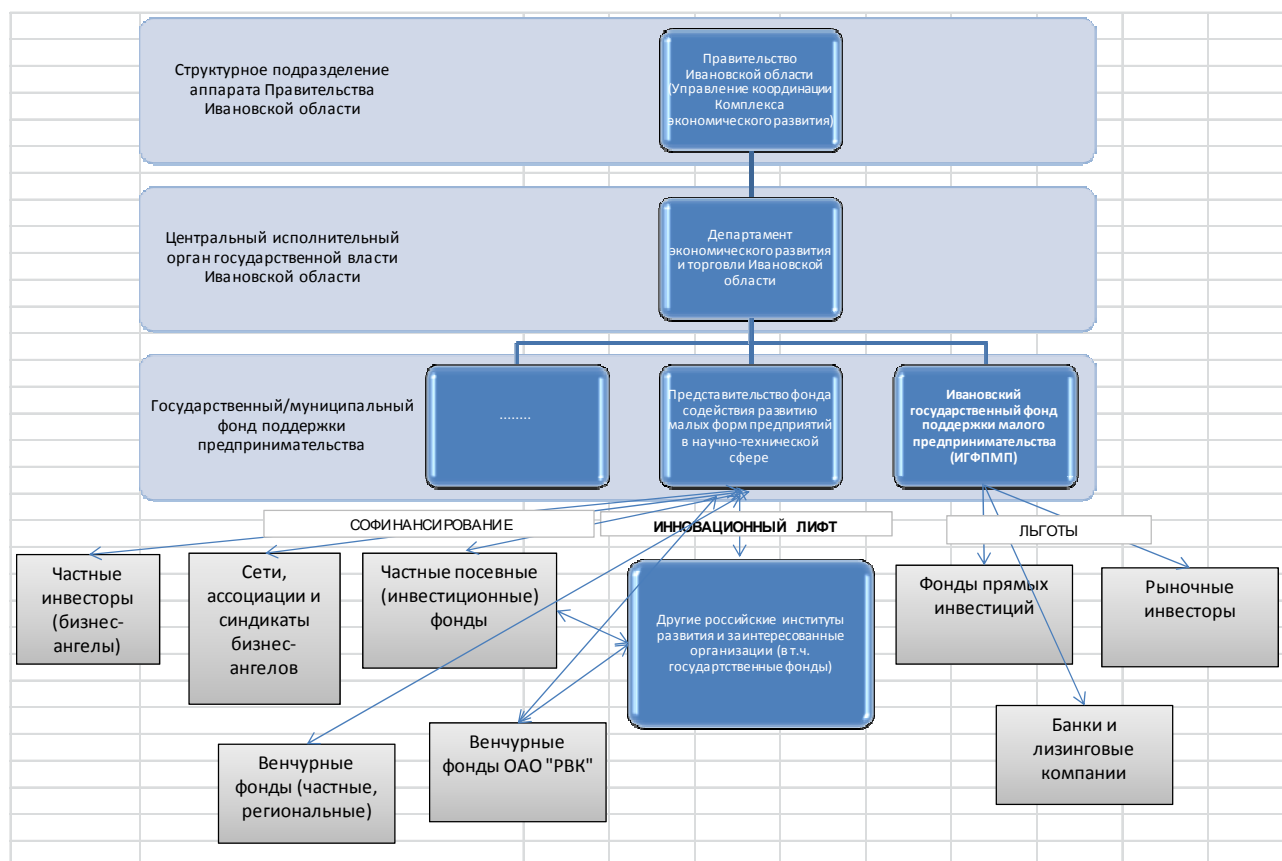
Во-вторых, разработка Региональной целевой программы поддержки инновационной деятельности в Ивановской области или государственной политики Ивановской области в сфере промышленной, научно-технической и инновационной деятельности. Поддержка может осуществляться в виде субсидий для начинающих предпринимателей и инноваторов.

В данной статье мы объединили региональные государственные фонды поддержки малого предпринимательства и региональные представительства Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере в одной группе классификации, поскольку считаем возможным и необходимым введение в программы, проводимые региональными государственными фондами поддержки малого предпринимательства, отдельных элементов, финансового характера, которые учитывали бы специфику деятельности малых инновационных предприятий, например:

- меры финансовой поддержки в виде предоставления микрозаймов для действующих инновационных компаний под залог приобретаемого на средства микрозайма имущества и поручительство юридических и/или физических лиц;
- предоставление поручительства Фонда действующим инновационным компаниям;
- предоставление действующим инновационным компаниям финансовой поддержки в виде субсидий юридическим лицам, например, субъектам малого и среднего предпринимательства в целях возмещения затрат по приобретению машин и оборудования, связанных с технологическими инновациями, аренде помещений, используемых для обеспечения своей деятельности.

После реализации указанных мероприятий возможно говорить о создании и развитии инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства при вузах и НИИ в Ивановской области. Мы предлагаем возможную структуру, которая не претендует на звание единственно правильного решения, однако может рассматриваться как один из возможных вариантов (рис.7).





**Рисунок 7. Возможный вариант развития инфраструктуры финансовой поддержки малого инновационного предпринимательства при вузах и НИИ в Ивановской области**

Особенно важно для развития инновационной инфраструктуры Ивановской области проведение работы в целях привлечения в область представительства Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, поскольку данный Фонд является и будет оставаться в дальнейшем ключевым, базисным элементом в системе координации усилий государства в сфере коммерциализации результатов научной деятельности. Основными задачами Фонда являются:

- проведение государственной политики развития и поддержки малых предприятий в научно-технической сфере;

- оказание прямой финансовой, информационной и иной помощи малым инновационным предприятиям, реализующим проекты по разработке и освоению новых видов наукоемкой продукции и технологий на основе принадлежащей этим предприятиям интеллектуальной собственности;

- создание и развитие инфраструктуры поддержки малого инновационного предпринимательства;

- содействие созданию новых рабочих мест для эффективного использования, имеющегося в Российской Федерации научно-технического потенциала;

- привлечение внебюджетных инвестиций в сферу малого инновационного предпринимательства;

- подготовка кадров (в том числе вовлечение молодежи в инновационную деятельность).

Как показано на рис. 7 Фонд выполняет ключевую роль фундамента всей системы непрерывного финансирования инновационных проектов «Инновационный лифт», которая рассматривается как главный инструмент координации действий по направлению «Коммерциализации результатов научной деятельности» в рамках стратегии «Инновационная Россия – 2020». Многие проекты, поддержанные Фондом, смогут получить поддержку других институтов развития (в том числе и венчурных фондов).

Предпосевные гранты и инвестиции, поддерживающие стартапы на самых ранних стадиях, остаются слабой зоной инновационной системы в России.

Создание Фонда посевных инвестиций РВК в 2009 году и Фонда «Сколково» в 2010 году стало важным шагом к развитию инвестирования на ранней стадии. Отличающиеся повышенным риском, но при этом требующие меньших объемов на одну компанию, они нуждаются в особом отношении и привлекают особенный класс людей – бизнес-ангелов.

После падения основных рыночных индикаторов, связанного с кризисом 2008-2009 гг., по-

севные инвестиции с каждым годом становятся все более значимым фактором развития венчурной индустрии в целом. Долгое время обделенные вниманием, в настоящее время они, напротив, вызывают повышенный интерес.

Поэтому не менее приоритетным становится разработка мероприятий по привлечению бизнес-ангелов в Ивановскую область. Для этого необходимо решение проблем, которые выявлены при исследовании данной отрасли деятельности в России в целом:

✓ отрасль нуждается в налаживании связей между различными категориями участников. Не хватает качественных инкубаторов и бизнес-акселераторов ранней стадии, а также площадок для развития инвестиционного процесса;

✓ отрасль нуждается в популяризации идей и принципов венчурного инвестирования, налаживании «лестниц финансирования», увеличении заинтересованности и осведомленности стратегических инвесторов о возможностях участия в венчурной жизни;

✓ отрасль испытывает огромный информационный голод, и для получения объективных данных о происходящих в ней процессах необходимо вести систематическую исследовательскую деятельность, направленную на поиск и популяризацию успешных примеров (success stories), фактов сделок, культуры высокотехнологического предпринимательства;

✓ ключевым камнем преткновения на пути к росту бизнес-ангельских инвестиций является отсутствие возможностей для качественного потока сделок (deal flows haring). Это связано с проблемой доверия между потенциальными соинвесторами, а также с объемом и качеством сделок и компаний. Для увеличения обоих показателей требуется планомерное и целенаправленное участие государственных институтов развития в создании инфраструктуры отрасли и социальных связей.

Государственные институты развития в перспективе 2013–2020 гг. будут играть ключевую роль в росте инвестиций, привлекаемых для участия на посевной стадии в России, и отрасль ждет от них выстраивания социальной и физической инфраструктуры [3, с. 49].

### Литература

1. Проект «Концепция совершенствования региональной политики в Российской Федерации на период до 2020 года» [Электронный ресурс]. – М., 2011. – Режим доступа: <http://regions.extech.ru/>. Дата обращения: 21.03.2013.
2. Об утверждении Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70006124/>. Дата обращения: 21.03.2013.
3. Аналитический отчет «Российский рынок венчурных инвестиций ранней стадии» [Электронный ресурс]. – М., 2013. – Режим доступа: <http://www.rusventure.ru/ru/programm/analytic/s/>. Дата обращения: 11.04.2013.
4. Тимофеев М.А. Научно-образовательный материал: «Управление финансами: источники финансирования для инновационных компаний» [Электронный ресурс]. – М., 2011. – Режим доступа: [http://www.msu.ru/projects/amv/doc/h6\\_1\\_6\\_1\\_r3\\_nom19\\_1.pdf](http://www.msu.ru/projects/amv/doc/h6_1_6_1_r3_nom19_1.pdf). Дата обращения: 11.04.2013.
5. Официальный сайт Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://fasie.ru/o-fonde>. Дата обращения: 11.04.2013.
6. Официальный сайт ОАО «Российская венчурная компания». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rusventure.ru/ru/company/brief/>. Дата обращения: 11.04.2013.
7. Официальный сайт Департамента экономического развития и торговли Ивановской области. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://derit.ivanovoobl.ru/razvitie-oblasti/predprinimatelstvo/formy\\_podderzhki/](http://derit.ivanovoobl.ru/razvitie-oblasti/predprinimatelstvo/formy_podderzhki/). Дата обращения: 11.04.2013.
8. Официальный сайт Ивановского государственного фонда поддержки малого предпринимательства. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.igfmp.ru/>. Дата обращения: 11.04.2013.
9. Инвестиционный портал Ивановской области. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://invest-ivanovo.ru/for-investors/forms-of-state/>. Дата обращения: 11.04.2013.
10. Уланова А. «Светлана Давлетова: «Ивановская область вошла в «третью волну» роста инвестиционной привлекательности» / А. Уланова // Еженедельное правовое обозрение ООО «НПО Консультант». 2013. № 03(711), с. 2-3.