

РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

DOI: 10.6060/ivecofin.20214493.556

УДК: 339.9

ОЦЕНКА УСТОЙЧИВОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РЕГИОНА

Н.В. Архипова

Наталья Витальевна Архипова (ORCID 0000-0001-9281-7621)

Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, ул. Дзержинского, д.53, Иваново, 153025, Россия

E-mail: natalia-bua1@mail.ru

Статья посвящена исследованию вопросов, связанных с организацией внешнеэкономических связей региона. Особое внимание уделено понятию устойчивости внешнеэкономических связей. В настоящее время создана определённая теоретическая и практическая база, обеспечивающая развитие внешнеэкономических связей в Российской Федерации, но некоторые элементы с точки зрения вопросов оценки их устойчивости именно на уровне региона нуждаются в совершенствовании. Автором предложены показатели для оценки устойчивости внешнеэкономических связей на уровне не отдельно взятого предприятия, а именно устойчивости внешнеэкономических связей для региона. Дана оценка уровню устойчивости внешнеэкономической деятельности на примере Ивановской области, которая производилась на основе анализа внешнеэкономических показателей, в разрезе направлений (экспорт и импорт) и временных периодов.

Ключевые слова: внешнеэкономические связи, экспорт, импорт, региональная экономика, устойчивость внешнеэкономической деятельности, показатели устойчивости.

ASSESSMENT OF THE STABILITY OF THE REGION'S FOREIGN ECONOMIC RELATIONS

N.V. Arkhipova

Natalia V. Arkhipova (ORCID 0000-0001-9281-7621)

Plekhanov Russian University of Economics, Dzerzhinskiy str., 53, Ivanovo, 153025, Russia

E-mail: natalia-bua1@mail.ru

The article is devoted to the study of issues related to the organization of foreign economic relations of the region. Special attention is paid to the concept of stability of foreign economic relations. Currently, a certain theoretical and practical basis has been created to ensure the development of foreign economic relations in the Russian Federation, but some elements from the point of view of assessing their sustainability at the regional level need to be improved. The author suggests indicators for assessing the stability of foreign economic relations at the level of not a single enterprise, but the stability of foreign economic relations for the region. The assessment of the level of stability of foreign economic activity is given on the example of the Ivanovo region, which was carried out on the basis of an analysis of foreign economic indicators, in the context of directions (export and import) and time periods.

Keywords: foreign economic relations, export, import, regional economy, stability of foreign economic activity, indicators of stability.

Для цитирования:

Архипова Н.В. Оценка устойчивости внешнеэкономических связей региона. *Известия высших учебных заведений. Серия «Экономика, финансы и управление производством» [Ивэкофин]*. 2021. № 03(49). С.105-112. DOI: 10.6060/ivecofin.20214493.556

For citation:

Arkhipova N.V. Assessment of the stability of the region's foreign economic relations. *Ivecofin*. 2021. № 03(49). С.105-112. DOI: 10.6060/ivecofin.20214493.556 (in Russian)

ВВЕДЕНИЕ

Вопросы осуществления внешнеэкономических связей в настоящее время представляют несомненный интерес, как на государственном, так и на региональном уровне. Доходную часть бюджета страны (приблизительно на 30%) составляют таможенные пошлины, сборы, акцизы, которые отражают результаты работы экспортной базы страны.

Внешнеэкономическая сфера большинства стран мира развивается более высокими темпами, чем в среднем вся экономика страны. Это связано с активно происходящими процессами специализации и кооперирования в мировом масштабе [1, 2].

Благодаря совершенствованию внешнеэкономических связей государство получает возможность проводить свою внешнюю политику, согласовывая ее с другими направлениями своей деятельности, увеличивать доходы в бюджет, закупать необходимое оборудование, сырье, материалы, технологии для изменения своей экономики, обеспечения населения, экспортировать свои товары. При этом вопросы определения показателя устойчивости внешнеэкономических связей именно на уровне субъекта государства являются недостаточно изученными.

Целью исследования является рассмотрение теоретических аспектов устойчивости внешнеэкономических связей, выработка понятия устойчивости внешнеэкономических связей региона, проведение классификации устойчивости ВЭС региона по различным признакам, проведение анализа внешнеторговой деятельности предприятий Ивановской области для определения степени устойчивости региона. Объектом исследования является устойчивость внешнеэкономических связей. Предметом исследования являются внешнеэкономические связи на уровне региона. Исследование проводилось с использованием статистических данных Таможенной службы, органов статистики Ивановского региона. Результаты данного исследования могут быть применены при разработке мер по совершенствованию и реформированию внешнеэкономической системы на уровне региона и выработке направлений по повышению ее устойчивости.

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМЫ

Согласно Федеральному закону от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» необходимо осуществление государственного контроля экспорта природных и сырьевых ресурсов, а также важно следить за движением

иностранной валюты. Преодоление монополизма в данной ситуации отнюдь не означает полное или частичное устранение государства от регулирования внешней торговли [2].

За последние годы предприняты определенные меры по реформированию системы внешнеэкономических связей. На государственном уровне происходит постепенная замена административных методов регулирования внешнеэкономических связей тарифными методами [4].

Формируется современная система кредитования и страхования экспорта и импорта. Создаются благоприятные условия для притока иностранных инвестиций в российскую экономику. Выбираются более жесткие меры для контроля и даже ограничения экспорта стратегически важных сырьевых товаров.

С 1 января 2020 г. произошли изменения в осуществлении валютных операций и методов валютного контроля для резидентов и нерезидентов [3].

В то же время существуют и определенные проблемы при организации внешнеэкономических связей для отдельно взятых регионов страны и для предприятий, занимающихся внешнеэкономической деятельностью. К этим проблемам можно отнести следующие [5].

Вопрос о возрастании роли отдельных субъектов Федерации в системе международного сотрудничества является немало важным на современном этапе социально-экономического развития страны.

В настоящее время российские ученые-экономисты к числу наиболее значимых задач в организации внешнеэкономической деятельности региона относят как направления, связанные непосредственно с оценкой эффективности этой деятельности, так и с вопросами устойчивости внешнеэкономических связей. Следовательно, реформирование внешнеэкономических связей на уровне региона должно включать в себя обеспечение стабильности установленных и вновь налаживаемых внешних связей.

При изучении вопросов устойчивости мы предполагаем, что внешнеэкономические связи региона базируются на осуществлении внешнеэкономических операций по направлениям при условии их государственного регулирования.

Значит, устойчивая внешнеэкономическая деятельность региона представляется как результат противодействия предприятия – участника ВЭД негативным обстоятельствам, обусловленным влиянием совокупности факторов, определяющих деятельность данного предприятия [12].

Изучив вопросы, связанные с понятием устойчивости внешнеэкономических связей, мы выяснили, что в основном отечественными исследователями рассматриваются вопросы, связанные с обеспечением устойчивости отдельного взятого предприятия, занимающегося ВЭД. Также рассматривается система показателей, характеризующих именно ВЭД предприятия. Мы же предлагаем обратить внимание на необходимость разработки показателей для оценки устойчивости внешнеэкономических связей региона в целом.

Управление устойчивостью ВЭД региона следует основывать на совокупности методических положений. К таким положениям, на наш взгляд, можно отнести организацию устойчивой системы внешнеэкономических связей региона, а именно:

1. Определить понятие устойчивости внешнеэкономических связей региона.
2. Выявить признаки устойчивости внешнеэкономических связей региона.
3. Произвести классификацию устойчивости внешнеэкономических связей региона.
4. Дать оценку устойчивости внешнеэкономических связей на примере конкретного региона.

В то же время, понятие устойчивости, отнесенное ко внешнеэкономической деятельности, должно отражать ее стабильность, уровень развития и тенденции в ее изменении [11, 13].

Исходя из выше сказанного, устойчивость внешнеэкономических связей региона предлагается рассматривать как состояние субъекта местного самоуправления, внешнеэкономическая деятельность которого способна противодействовать негативным факторам, обладает определенным уровнем развития, равномерной динамикой и обеспечивает своевременное и достаточно стабильное выполнение контрактных обязательств.

Устойчивость внешнеэкономических связей следует рассматривать как в целом, так и по различным ее аспектам и направлениям. Исходя из этого, мы предлагаем классифицировать устойчивость внешнеэкономических связей региона таким образом:

1. По видам внешнеэкономических связей:
 - устойчивость экспорта;
 - устойчивость импорта;
 - устойчивость реэкспорта;
 - устойчивость реимпорта;
 - устойчивость товарообменных операций.
2. По продолжительности:
 - устойчивость в краткосрочном периоде (менее 1 года);
 - устойчивость в среднесрочном периоде (от 1 года до 5 лет);

- устойчивость в долгосрочном периоде (свыше 5 лет).

3. В зависимости от динамики показателей оценки:

- возрастающая устойчивость;
- стабильная устойчивость;
- убывающая устойчивость.

4. По объему охвата объекта исследования:

- интегральная устойчивость – устойчивость внешнеэкономических связей в целом по всем товарным и географическим направлениям;
- локальная устойчивость – устойчивость взаимоотношений с отдельными внешнеторговыми партнерами; устойчивость поставок отдельных видов продукции [17].

Рассмотрим текущую ситуацию в организации внешнеэкономических связей на примере внешнеэкономической деятельности Ивановской области для того, чтобы оценить устойчивость внешнеэкономических связей региона. В табл. 1 представлена динамика внешнеэкономической деятельности Ивановской области за период с 2016 по 2020 г., сформированная с использованием отчетных данных областного управления статистики [7,18].

По данным табл. 1 видно, что за последние пять лет происходит, пускай незначительное, но увеличение внешнеторгового оборота Ивановской области. При этом стоимостные объемы импорта в разы превышают объемы экспортных поставок. Это является характерной чертой не только для внешнеэкономической деятельности Ивановской области, но и для внешнеэкономической деятельности всей страны. Происходит постепенный рост импортозамещения. Видим, что сальдо внешнеторгового баланса отрицательное и имеет тенденцию к росту [8, 9].

В 2020 г. предприятия и организации области осуществляли торговлю со 102 странами мира. Внешнеторговый оборот Ивановской области за 2020 г. составил 744,9 млн долл. и является самым большим в анализируемом периоде. По итогам истекшего периода сальдо торгового баланса сложилось отрицательное и составило 380,3 млн долл.

Основными торговыми партнерами Ивановской области в 2020 г. были: Узбекистан – 26,4% от всего товарооборота субъекта Российской Федерации (в 2019 г. – 25,1%), Китай – 17,6% (15,2%), Беларусь – 10,7% (11,1%), Германия – 4,5% (4,5%), Турция – 4,5% (3,8%), Казахстан – 4,4% (5,1%), Таджикистан – 3,1% (2,1%), Италия – 2,8% (3,7%), Чехия – 2,1 (1,4%), Украина – 1,7% (2,2%).

В табл. 2 отражена товарная структура экспорта и импорта Ивановской области.

Таблица 1. Динамика внешнеэкономической деятельности в 2016 - 2020 гг.
Table 1. Trends of foreign economic activity in 2016-2020

	Экспорт, млн долл.	Импорт, млн долл.	Внешнеторговый оборот, млн долл.	Внешнеторговое сальдо, млн долл.
2016 г.	146,4	440,9	587,3	-294,5
2017 г.	164,5	498,5	663,0	-334,0
2018 г.	167,9	566,7	734,6	-398,8
2019 г.	183,2	539,5	722,7	-356,3
2020 г.	182,3	562,6	744,9	-380,3

Таблица 2. Товарная структура экспорта и импорта Ивановской области в 2020 г.
Table 2. Commodity structure of exports and imports of the Ivanovo Region in 2020

Товарная структура экспорта		Товарная структура импорта	
Продукция	%	Продукция	%
Текстиль, текстильные изделия и обувь	30,8	Текстиль, текстильные изделия и обувь	57,2
Машиностроительная продукция	23,6	Машиностроительная продукция	21,6
Продукция химической промышленности, каучук	28,5	Продукция химической промышленности, каучук	10,1
Металлы и изделия из них	6,6	Металлы и изделия из них	3,7
Продовольственные товары	2,3	Продовольственные товары и сырье	5,3
Прочие товары	2,9	Прочие товары	2,1
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	5,3		

Анализ показывает, что в структуре экспорта Ивановской области ведущее место по-прежнему занимает продукция текстильной отрасли (более 30%), второе место продукция машиностроения (более 20%). В структуре импорта основными являются те же самые товарные группы: текстиль (почти 60% ввоза) и машиностроительная продукция (более 20%).

Таким образом, можно сказать, что преобладание определенных групп товаров в экспорте промышленных предприятий области (табл. 2) является объективным отражением реальных и наиболее значимых конкурентных преимуществ предприятий Ивановской области в международном разделении труда [10, 18].

В то же время большую значимость на внешних рынках приобретут предприятия области, которые смогут улучшить структуру и объемы внешнеэкономических операций в пользу повышения удельного веса готовой продукции. Предлагается, в основу долгосрочной экспортной

стратегии предприятий Ивановской области ввести экспорт товаров высокой степени обработки, и в первую очередь продукции машиностроения.

В анализируемом периоде перечень предприятий - участников ВЭД Ивановской области существенно не изменяется (табл.3, 4) [7, 18].

Как показывает анализ участников ВЭД Ивановской области, в их число входят 120 фирм различного уровня. Среди предприятий выделяют 5 наиболее крупных, 11 средних, 21 малое, 70 микро и 13 прочих предприятий. Таким образом, 58% от всех субъектов внешнеэкономических связей региона составляют микропредприятия. Согласно ст. 10 ФЗ от 08.12.2003 № 164 – ФЗ «Об основах государственного регулирования ВЭД» любое физическое или юридическое лицо имеет право заниматься импортом и экспортом. Выход на мировой рынок для них может являться хорошим способом для расширения бизнеса и получения дохода. Государство же, в свою очередь, дает определенную поддержку таким субъектам как микропредприятия [6, 14].

Во внешнеэкономических связях предприятий области особое место занимают отношения со странами СНГ, и устойчивый рост экспорта и импорта здесь, безусловно, является положительной тенденцией. Сотрудничество с государствами - участниками СНГ важно с точки зрения восстановления хозяйственных связей, вовлечение области в

интеграционные процессы и технологические цепочки образующихся межнациональных производственных комплексов. Объективные предпосылки развития сотрудничества с государствами - участниками СНГ определяются наличием общей границы, транспортных артерий, хозяйственной инфраструктуры, схожего финансового устройства, культурных традиций и языка [16].

Таблица 3. Анализ предприятий - экспортеров Ивановской области по данным 2020 г.
Table 3. Analysis of the exporting enterprises of the Ivanovo region according to the data of 2020

Наименование предприятия	Статус предприятия	Выручка, руб.	Производимая продукция
ООО "ДХЗ – ПРОИЗВОДСТВО"	Крупное	2807203	кетоны, хиноны и их производные в Нидерланды
ООО "ИМЗ АВТОКРАН"	Крупное	3840616	моторные транспортные средства специального назначения в Азербайджан
ООО "НЕЙРО-СОФТ"	Среднее	1108604	приборы, применяемых в медицине, хирургии, стоматологии или ветеринарии в Францию
АО "ТУИР"	Среднее	679750	сажа и прочие формы углерода в Германию
ООО "ЭКСПО-ТОРГ"	Малое	267862	хлопчатобумажные ткани с 85 и более % хлопка в составе и поверхностной плотностью не более 200 г/м2 в Украину
ООО "ПЛЕЯДА"	Малое	234934	невулканизированная резиновая смесь в первичных или плоских формах в Латвию
ООО ТД "СИНТЕЗ"	Малое	501719	растворители, разбавители и составы для удаления красок и лаков в Грузию
ООО "НАК"	Микро	131699	прочие хлопчатобумажные ткани в Азербайджан
ООО "ПОЛЕТ ТЕХНОЛОДЖИЗ"	Микро	93189	прочая вязаная трикотажная одежда в Узбекистан
ООО ТД "РЕШКЕ"	Микро	207171	части подъёмного, погрузочно-разгрузочного, бурового и другого оборудования в Румынию
ООО "КЕЙЭЙСИ"	Прочее	791348	части и принадлежности моторных транспортных средств в Францию
ООО "БИЛДЭКС"	Прочее	1933421	алюминиевые плиты, листы и полосы в Польшу
ООО "ШУЙСКИЙ ТЕКСТИЛЬ"	Прочее	676662	не расфасованная хлопчатобумажная пряжа с 85 и более % хлопка в составе в Италию
ООО "ЛЦС"	Прочее	159907	керамические раковины, ванны, унитазы, и аналогичные изделия в Грузию

Таблица 4. Анализ предприятий - импортеров Ивановской области по данным 2020 г.
Table 4. Analysis of importing enterprises of the Ivanovo region according to the data of 2020

Наименование предприятия	Статус предприятия	Выручка, руб.	Производимая продукция
ООО "ГДЛ ТЕКСТИЛЬ"	Крупное	9723681	не расфасованная хлопчатобумажная пряжа с 85% и более хлопка в составе из Узбекистана

Наименование предприятия	Статус предприятия	Выручка, руб.	Производимая продукция
ООО "ПРОФЕССИОНАЛ"	Крупное	5898068	части подъёмного, погрузочно-разгрузочного, бурового и другого оборудования из Китая
ООО "ЭГГЕР ДРЕВ-ПРОДУКТ ШУЯ"	Крупное	6327437	прочие пластмассовые плиты, листы, пленки, полосы и ленты, не соединенные с другими материалами из Турции
ООО "СТАНДАРТ-ПЛАСТ ИМПЭКС"	Малое	1152827	полимеры пропилена и прочие олефины из Чешской Республики
ООО "АВЕРС"	Малое	252791	хлопчатобумажные ткани с 85% и более хлопка в составе и поверхностной плотностью не более 200 г/м ² из Узбекистана
ООО "ЭВЕ-СПРИН ДЕВЕЛОПМЕНТ"	Малое	900317	прочие станки для обработки металлов или металлокерамики из Китая

Можно сказать, что организация внешнеэкономических связей предприятий Ивановской области в целом характеризуется относительной устойчивостью. В течение последних нескольких лет наблюдается хотя и незначительное, но достаточно устойчивое возрастание основных показателей ВЭД как в целом, так и по группам стран.

Вообще, теоретически, любой регион возможно представить в виде определенной экономической системы. При этом каждая экономическая система одновременно является и объектом, и субъектом управления. Аналогично и устойчивость внешнеэкономических связей региона, с одной стороны, выступает объектом управления по отношению к участникам ВЭД, с другой стороны, - субъектом управления, оказывающим влияние на основные характеристики экспортно – импортной деятельности.

В процессе управления устойчивостью внешнеэкономических связей региона мы предлагаем учитывать определенные признаки, характерные для сложной экономической системы [1, 2]:

1. Признак целостности, т. е. она рассматривается как единое целое, состоящее из взаимодействующих частей, часто разнокачественных, но одновременно совместимых.

2. Признак массовости, т. е. необходимостью проведение определенного числа наблюдений для обнаружения закономерностей.

3. Признак динамичности, заключающейся в изменении параметров и структуры системы под влиянием внешних факторов.

4. Признак случайности и неопределенности в развитии. Экономические явления и процессы, как правило, носят вероятностный характер.

5. Признак невозможности изоляции протекающих в системе явлений и процессов от окружающей среды.

6. Признак активного реагирования на проявляющиеся новые факторы, способностью системы к активным, зачастую непредсказуемым действиям в зависимости от отношения системы к этим факторам, способам и методам их воздействия.

7. Признак наличия предельных возможностей, определяемых имеющимися ресурсами.

8. Признак способности к целеформированию, т. е. к постановке целей внутри системы [15,17].

Практика осуществления внешнеэкономической деятельности свидетельствует о том, устойчивость внешнеэкономических связей предприятий региона может сочетаться, а может и не сочетаться с устойчивостью их работы на внутреннем рынке. В случае отсутствия у предприятия устойчивости на внутреннем рынке этот недостаток в определенной степени может быть компенсирован высоким уровнем устойчивости на внешнем рынке, и наоборот. Очевидно, что оптимальным для предприятия является гармоничное сочетание внешней и внутренней устойчивости.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В результате проведенного исследования приходим к выводу, что повышение эффективности деятельности российских предприятий на внешнем рынке во многом определяется устойчивостью внешнеэкономической деятельности промышленных предприятий, в том числе и на уровне отдельно взятого региона. Ряд отраслей в настоящее время имеет возможность широко и постоянно осуществлять внешнеэкономическую

деятельность. Многие производители выходят на внешние рынки в роли экспортеров или импортеров сырья, или конечной продукции.

Так как в современной экономической литературе и в практической работе устойчивость внешнеэкономических связей региона является малоизученной областью, то в целях повышения уровня управления устойчивостью внешнеэкономической деятельности особое значение приобре-

тает разработка определенной системы показателей оценки устойчивости. Предложенная нами классификация показателей устойчивости внешнеэкономических связей региона (по видам внешнеэкономических связей, по продолжительности, по способу охвата и т.д.) поможет в дальнейшей разработке системы управления устойчивостью в практике внешнеторговых отношений именно на региональном уровне, в том числе и для внешнеэкономической деятельности Ивановской области.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таможенный кодекс Таможенного союза № 17 от 27.11.2009. СПС КонсультантПлюс.
2. Федеральный закон № 164-ФЗ от 08.12.2003 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». СПС КонсультантПлюс.
3. Федеральный закон № 173-ФЗ от 10.12.2003 «О валютном регулировании и валютном контроле». СПС КонсультантПлюс.
4. Федеральный закон № 311-ФЗ от 27.11.2010 «О таможенном регулировании в Российской Федерации». СПС КонсультантПлюс.
5. Постановление Правительства РФ № 330 от 15.04.2014 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие внешнеэкономической деятельности". СПС КонсультантПлюс.
6. Постановление Правительства РФ № 1368 от 15.12.2016 «О предоставлении субсидий российским производителям на финансирование части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности». СПС КонсультантПлюс.
7. Постановление Правительства Ивановской области №305-п от 31.10.2018 "О прогнозе социально-экономического развития Ивановской области на 2019 год и плановый период 2020 и 2021 годов". СПС КонсультантПлюс.
8. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2021 год и плановый период 2022 и 2023 гг. утвержденные Минфином России. СПС КонсультантПлюс.
9. Концепция развития международного сотрудничества Ивановской области на 2014 - 2018 гг. Департамента экономического развития и торговли Ивановской области. СПС КонсультантПлюс.
10. Додельцева Н.В. Анализ рынка экспортируемого товара. Депонировано в ВИНТИ. 2006, номер 917-B2006.
11. Орешко А.Н. Анализ состояния и рекомендации по улучшению внешнеэкономической деятельности Брянской области предприятия. *Экономические отношения*. 2020. №1. С. 87-93.
12. Передних Л.В. Внешнеэкономическая деятельность и ее роль в устойчивом развитии национальной экономики. *Экономика и управление: проблемы, решения*. 2018. №5. С. 137-142.
13. Порохин А.В., Урбан Н.А. Современные научные подходы к определению сущности экономической устойчивости. *Фундаментальные исследования*. 2015. № 11-3. С. 600-604.
14. Прозорова М.М., Рычихина Н.С. Внешнеэкономическая деятельность Ивановской области: основные тенденции и направления развития. *Проблемы экономики, финансов и управления производством*. 2017. №41. С. 42-45.
15. Растворцева С.Н., Колчинская Е.Э. Внешнеэкономическая деятельность как фактор развития российских регионов. *Научные ведомости Белгородского государственного университета*. 2013. № 22 (165). С. 13-24.

REFERENCES

1. Customs code of the Customs Union of N 17 of 27.11.2009. CALR ConsultantPlus. (in Russian).
2. Federal law N 164-FZ of 08.12.2003 "On state regulation of foreign trade activity". CALR ConsultantPlus. (in Russian).
3. Federal Law N 173-FZ of 10.12.2003 "On currency regulation and currency control". CALR ConsultantPlus. (in Russian).
4. Federal Law N 311-FZ of 27.11.2010 "On Customs Regulation in the Russian Federation". CALR ConsultantPlus. (in Russian).
5. Resolution of the Government of the Russian Federation N330 of 15.04.2014 "On approval of the State program of the Russian Federation "Development of foreign economic activity". CALR ConsultantPlus. (in Russian).
6. Resolution of the Government of the Russian Federation N1368 of 15.12.2016 "On granting subsidies to Russian manufacturers to finance part of the costs associated with the registration of intellectual Property objects in foreign markets". CALR ConsultantPlus. (in Russian).
7. Resolution of the Government of the Ivanovo Region N 305-p of 31.10.2018 "On the forecast of socio-economic development of the Ivanovo region for 2019 and the planning period of 2020 and 2021". CALR ConsultantPlus. (in Russian).
8. The main directions of the budget, tax and customs and tariff policy for 2021 and the planning period of 2022 and 2023 are approved by the Ministry of Finance of the Russian Federation. CALR ConsultantPlus. (in Russian).
9. The concept of development of international cooperation of the Ivanovo region for 2014-2018 - The Department of Economic Development and Trade of the Ivanovo Region. CALR ConsultantPlus. (in Russian).
10. Dodeltseva N.V. Analysis of the market for exported goods. Deposited at VINITI. 2006, number 917-B2006.
11. Oreshko A.N. Status analysis and recommendations for the improvement of foreign economic activity of the Bryansk region enterprise. *Economic relations*. 2020. N 1. P. 87-93. (in Russian).
12. Perednikh L.V. Foreign economic activity and its role in the sustainable development of the national economy. *Economy and Management: problems, solutions*. 2018. N 5. P. 137-142. (in Russian).
13. Porokhin A.V., Urban N.A. Modern scientific approaches to determining the essence of economic stability. *Fundamental Research*. 2015. N 11-3. P. 600-604. (in Russian).
14. Prozorova M.M., Rychikhina N.S. Foreign economic activity of the Ivanovo region: the main trends and directions of development. *Problems of economics, finance and production management*. 2017. N 41. P. 42-45. (in Russian).
15. Rastvortseva S.N., Kolchinskaya E.E. Foreign economic activity as a factor in the development of Russian regions. *Scientific Bulletin of Belgorod State University*. 2013. N 22 (165). P. 13-24. (in Russian).

16. **Сидорова В.В.** Влияние экспортных поставок на устойчивое развитие промышленных предприятий. *Наука XXI века: актуальные направления развития*. 2017. №1-2. С. 334-347.
17. **Соколова Н.В.** Методика оценки экономической устойчивости внешнеэкономического предприятия. *Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований*. 2016. № 7-4. С. 656-660.
18. Внешнеэкономическая деятельность Ивановской области. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Ивановской области. http://ivanovo.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/ivanovo/ru/statistics/foreign_trade/.
16. **Sidorova V.V.** Influence of export supplies on the sustainable development of industrial enterprises. *Science of the XXI century: actual directions of development*. 2017. N 1-2. P. 334-347. (in Russian).
17. **Sokolova N.V.** Methodology for assessing the economic stability of a foreign trade enterprise. *International Journal of Applied and Fundamental Research*. 2016. N 7-4. P. 656-660. (in Russian).
18. Foreign economic activity of the Ivanovo region. Territorial body of the Federal State Statistics Service for the Ivanovo Region. http://ivanovo.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/ivanovo/ru/statistics/foreign_trade/. (in Russian).

*Поступила в редакцию 05.06.2021
Принята к опубликованию 21.06.2021*

*Received 05.06.2021
Accepted 21.06.2021*